



# НИГЕРИЯ

КЛЮЧЕВЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ

---

СПРАВОЧНИК

ЭКСПОНЕНТА НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКСПОЗИЦИИ  
РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ



# Содержание

<b>1. Макроэкономический обзор</b> .....	<b>4</b>
Общие сведения .....	4
Население .....	4
Доходы населения .....	5
Природные ресурсы .....	5
Размер и структура экономики .....	5
Экономические последствия снижения экспорта нефти .....	6
Особенности транспортной инфраструктуры .....	7
Энергетический сектор .....	8
Сектор телекоммуникаций .....	9
Инвестиции .....	9
Внешняя торговля .....	10
Внешнеторговые отношения Нигерии и Беларуси .....	11
Сектор медицинских услуг .....	13
Сектор образования .....	13
Сектор туризма .....	13
<b>2. Государственные закупки</b> .....	<b>14</b>
<b>3. Условия доступа товаров на рынок Нигерии</b> .....	<b>16</b>
<b>4. Сельское хозяйство</b> .....	<b>19</b>
Общее состояние отрасли .....	19
Растениеводство .....	22
Животноводство .....	28
Мясо, мясопродукты, рыба и морепродукты .....	29
Продукция для кормления животных .....	31
Другая продукция животного происхождения .....	32
Список компаний .....	34
<b>5. Производство продуктов питания</b> .....	<b>36</b>
Молочные продукты .....	36
Масложировая продукция .....	39
Сахар и кондитерские изделия .....	42
Продукция переработки зерновых, солод и крахмал .....	44
Готовая пищевая продукция (переработка продукции растениеводства и другой продукции) .....	47
Безалкогольные напитки, алкоголь и табачные изделия .....	50
Список компаний .....	53
<b>6. Техническое обеспечение сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности</b> .....	<b>58</b>
<b>6.1 Общая характеристика химической промышленности Нигерии</b> .....	<b>58</b>
Химические вещества .....	59



Фармацевтическая продукция .....	62
Удобрения .....	64
Другая химическая продукция .....	66
Средства защиты растений, химические реактивы для лабораторий .....	68
Полимеры, пластмассы, изделия из пластмассы .....	70
Резинотехнические изделия .....	72
<b>6.2 Общая характеристика легкой промышленности Нигерии .....</b>	<b>74</b>
Шкуры, кожа, мех .....	74
Бумага и картон .....	75
Текстильные изделия (веревки, технические ткани, одежда) .....	77
Продукция из минеральных материалов, в т.ч. керамика, стекло .....	79
<b>6.3 Общая характеристика металлургии и металлообработки в Нигерии .....</b>	<b>80</b>
Изделия из черных металлов .....	81
Иные изделия из металлов .....	82
Инструменты .....	84
Котлы, двигатели, насосы .....	86
Холодильники, валковые машины, центрифуги, оборудование для перерабатывающей промышленности .....	88
<b>6.4 Общая характеристика отрасли машиностроения в Нигерии .....</b>	<b>92</b>
Машины общехозяйственного и сельскохозяйственного назначения .....	93
Тракторы, автомобили и прицепное оборудование .....	95
Иное оборудование и запасные части .....	98
Оборудование для перерабатывающей и пищевой промышленности .....	100
Электрооборудование и электроприборы .....	102
Перечень основных отраслей промышленности, и отнесенных в Нигерии к числу приоритетных (август 2017 г.) .....	108
Список компаний .....	109
<b>Дополнительные источники информации о сельском хозяйстве Нигерии .....</b>	<b>113</b>
<b>Розничные сети Нигерии .....</b>	<b>116</b>
<b>Особенности ведения бизнеса в Нигерии .....</b>	<b>116</b>



# 1. МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИЙ ОБЗОР

## Общие сведения

Федеративная Республика Нигерия — государство площадью 924 тыс. км<sup>2</sup> (32-е место в мире и 14-е в Африке по размеру территории), расположенное в Западной Африке на побережье Атлантического океана.

Благоприятное географическое положение, наличие богатых запасов природных ресурсов, значительная территория, большое количество населения и быстрорастущая экономика — все это позволяет Нигерии занимать высокое положение в Экономическом сообществе западноафриканских государств (ЭКОВАС) и наделяет страну движущей силой региональной интеграции в Африке.

### *Справочно:*

*Помимо ЭКОВАС, Нигерия активно участвует в различных региональных и международных многосторонних соглашениях, в том числе является членом организаций ООН (ЮНЕСКО, ПРООН, ЮНКТАД), Африканского банка развития, Всемирного банка, МВФ, ВТО, Британского Содружества Наций, Организации международных стандартов (ISO), а также входит в Организацию стран-экспортеров нефти (ОПЕК).*

## Население

Население Нигерии составляет **более 190 млн человек** (7-е место в мире), при этом страна демонстрирует стабильно высокие ежегодные темпы прироста (около 2,6% в год), что по прогнозам ООН позволит ей до 2050 года выйти на третье место в мире по количеству жителей (после Китая и Индии).

В административном плане страна разделена на 36 штатов и федеральный столичный округ. Столицей Нигерии с 1991 года является г. Абуджа, находящийся в центре страны с населением около 1,7 млн человек (до 3 млн в агломерации с пригородами). Крупнейший город страны — г. Лагос с населением агломерации более 11 млн человек. Фактически, г. Лагос является экономическим центром Нигерии и одним из важнейших контейнерных портов Африки. Другими крупными городскими агломерациями Нигерии являются города Кано (около 4,0 млн), Ибадан (более 3,5 млн), Кадуна (около 1,3 млн), Порт-Харкорт (около 2,0 млн) и Бенин-Сити (около 1,5 млн).

В стране отчетливо прослеживается тенденция к урбанизации, доля городского населения быстро растет — в 2008 году она составляла 41,7%, в 2017 году — уже 49,5% (в абсолютных значениях количество городских жителей увеличилось за 10 лет на 31,8 млн человек и в настоящее время составляет 94,5 млн человек). Быстрый рост городского населения с одной стороны оказывает серьезную нагрузку на инфраструктуру городов (перегруженные дороги, отставание базовой инфраструктуры (электричество, водопровод, канализация) от темпов заселения городских территорий), однако с другой стороны — именно городские жители являются главными потребителями товаров и услуг, и многие зарубежные компании



**made in  
BELARUS**

## НИГЕРИЯ

### КЛЮЧЕВЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ

при планировании выхода на рынок Нигерии делают ставку прежде всего на потребителей, сосредоточенных в городах.

Другим следствием бурного роста количества жителей и их возросшей мобильности является неполный статистический учет — как правило, официальные источники в лучшем случае публикуют сведения о количестве жителей с отрывом в 2-3 года, а международные организации пользуются приблизительными оценками.



## Доходы населения

По данным Всемирного банка, валовой национальный доход на душу населения Нигерии по паритету покупательской способности в 2017 составил 5 680 долларов США, что относится к разряду достаточно высоких показателей по региону Африки. Тем не менее, в стране имеет место неравенство в распределении доходов — с одной стороны, согласно различным международным исследованиям, более 50% населения Нигерии проживает за чертой бедности (т.е. живут на сумму менее, чем 1,9 долл. США в день), а с другой стороны самый богатый человек Африки — нигериец Алико Данготе (владелец крупнейшего на континенте бизнес конгломерата Dangote Group, по оценкам журнала Forbes обладает состоянием в размере 10,5 млрд долл. США).

## Природные ресурсы

По объемам подтвержденных запасов **нефти** Нигерия занимает 8-е место среди стран-членов ОПЕК (с долей около 3,1% по состоянию на 2017 год) и 2-е среди стран Африки. Нефть уже долгое время является основным источником доходов Нигерии, что подталкивает власти страны предпринимать меры по снижению зависимости национальной экономики от данной отрасли за счет развития добычи других полезных ископаемых.

В стране также ведется промышленная добыча природного газа (по его подтвержденным запасам Нигерия занимает 9-е место в мире). Добываются также **каменный уголь, бокситы (алюминиевая руда), железная руда, золото, олово, свинец, цинк, колумбит (тантало-ниобиевые руды), известняк, мрамор, полудрагоценные камни.**

## Размер и структура экономики

По данным 2017 года экономика Нигерии была крупнейшей на африканском континенте, генерируя около 67,6% общего ВВП стран Западной Африки. При этом ВВП Нигерии в 2017 г. составил 375,8 млрд долл. США, ЮАР была на втором месте (349,5 млрд долл. США).

По мнению ряда международных организаций и агентств, Нигерия постепенно преодолевает спад, демонстрируя умеренный рост ВВП (по предварительным данным, рост ВВП Нигерии составил 2,1% в 2018 году). В среднесрочной перспективе прогнозы роста экономики Нигерии также положительные: 1,9-2,4 % в 2019 году и 1,9-2,1 % на период до 2023 года.

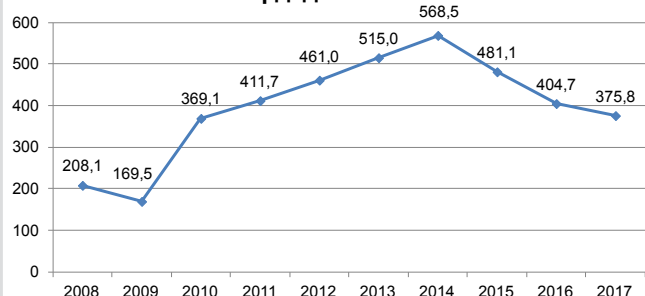


**made in  
BELARUS**

## НИГЕРИЯ

КЛЮЧЕВЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ

**Объем ВВП Нигерии,  
млрд долл. США**



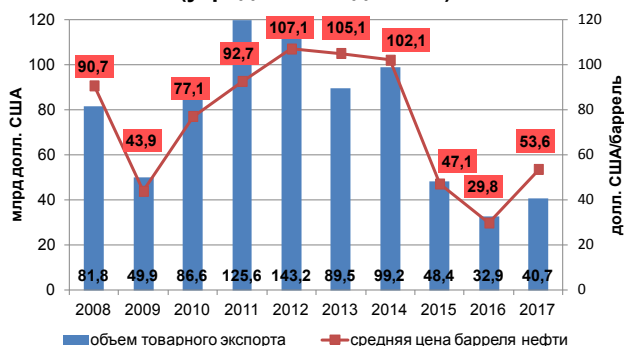
Анализ структуры ВВП Нигерии показывает, что сфера услуг имеет наибольшую долю (56,4% ВВП по данным 2017 года), на втором месте — сельское хозяйство (21,1%), на третьем — производство и строительство (13,3%), а добывающая промышленность — лишь 9,2% ВВП, причем 9,1% приходится на нефтегазовый сектор, и 0,1% ВВП — на добычу остальных видов ресурсов. Ожидается, что по мере стабилизации ситуации на мировом рынке нефтепродуктов доля нефтегазового сектора и связанных с ним секторов (отдельные виды услуг, строительство) будут увеличиваться.

Необходимо отметить, что экономические показатели Нигерии сильно зависят от колебаний цен на нефть, поскольку основу экспорта страны формируют две основные товарные позиции — нефть сырая, включая газовый конденсат (товарная позиция «2709») в 2017 году составила около 81,0% всего экспорта страны, на втором месте — газы нефтяные и углеводороды газообразные прочие (товарная позиция «2711») (14,0%). В настоящее время Нигерия восстанавливается после экономического кризиса, спровоцированного падением мировых цен на нефть во второй половине 2014 года. Последовавший за этим период рецессии экономики в 2015-2016 годах стал первым для страны за последние 20 лет.

**Структура ВВП Нигерии  
в текущих ценах 2017 года, %**



**Взаимосвязь товарного экспорта Нигерии  
и цены барреля нефти  
(усредненные данные)**



## Экономические последствия снижения экспорта нефти

Объективно Нигерия переживает достаточно сложный этап своего экономического развития — в стране отмечается рост уровня безработицы (по оценкам на конец 2018 года он достигал 23%), активизировались инфляционные процессы — например, инфляция потребительских цен на продовольственные товары достигала 18% в конце 2017 года.

Более того, в качестве меры по стабилизации внешнеторгового баланса на фоне резкого снижения экспорта Правительство Нигерии начало активно предпринимать меры в области снижения объемов импорта и защиты национальных производителей, что в краткосрочном периоде также подстегнуло рост внутренних цен.



**made in  
BELARUS**

**НИГЕРИЯ**

КЛЮЧЕВЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ

После отказа от привязки курса национальной валюты к доллару США в пользу более гибкого валютного режима в 2016 году резко изменился обменный курс денежной единицы Нигерии — найра (NGN) (единовременный рост составил около 50%, с 200 до 300 найра за 1 долл. США). Тем не менее, интервенции Центрального Банка Нигерии, направленные на поддержание курса национальной валюты, а также укрепление положительных тенденций в экономике страны ведут к постепенному снижению интенсивности инфляционных процессов (официальный курс по состоянию на 15 января 2018 г. составлял 306,35 найра за 1 долл. США и 349,913 найра за 1 евро).

**Справочно:**

*Благодаря постепенной стабилизации экономики снижается разница между официальным курсом найра и курсом черного рынка — к концу 2018 года она составила около 17% (курс черного рынка составляет 358-360 найра за 1 долл. США).*

Предпринимаемые меры валютного регулирования (необходимость получения разрешения центрального банка на осуществление платежей в пользу нерезидентов, ограничения по приобретению иностранной валюты импортерами) в Нигерии на практике приводят к тому, что многие нигерийские компании при импорте используют бартерные схемы. С другой стороны, нигерийские компании-импортеры более активно взялись за продвижение экспорта страны, чтобы получать собственную валютную выручку. Таким образом, в последние годы при проведении переговоров о поставках продукции в Нигерию преимущество отдается не только более низким ценовым предложениям, но и проектам, предполагающим встречные поставки продукции из Нигерии.

Восстановлению позиций Нигерии способствуют рост мировых цен на нефть, увеличение объемов добычи нефти в стране и растущий спрос со стороны частного сектора, а также ряд мер правительства, реализуемых с начала 2017 года в рамках Плана восстановления и роста экономики 2017—2020, направленных на снижение зависимости от нефтедобывающего сектора, диверсификацию векторов развития промышленности, ужесточение монетарной политики, дальнейшую деbüroкратизацию административных процедур и привлечение иностранных инвестиций в инфраструктурные проекты путем предоставления налоговых льгот и послаблений.

## Особенности транспортной инфраструктуры

Многие зарубежные исследователи отмечают, что инфраструктура Нигерии развивается крайне неравномерно, что серьезно сдерживает экономический рост по многим направлениям.

**Справочно:**

*Согласно отчету Всемирного Экономического форума о Глобальной конкурентоспособности за 2018 год Нигерия занимает лишь 10 место в Западной Африке по развитию общей инфраструктуры.*

*Однако по показателям развития транспортной инфраструктуры Нигерия выглядит достаточно привлекательно на фоне соседних стран, являясь своеобразным торговым хабом всего субрегиона.*

Общая протяженность автодорог Нигерии оценивается в 197 тыс. км, твердое покрытие имеют около 35,5 тыс. км дорог (9% из них — скоростные автомагистрали федерального значения). **В Нигерии более 90% внутренних грузоперевозок осуществляется автотранспортом.**

Общая протяженность железных дорог Нигерии составляет 4,3 тыс. км, из которых 3,5 тыс. км составляют узкоколейные пути. Особенностью является то, что железнодорожный подвижной состав характеризуется высокой степенью износа, более 75% парка локомотивов и 50% вагонного парка превысили оптимальный срок эксплуатации и нуждаются в замене.



**made in  
BELARUS**

**НИГЕРИЯ**

КЛЮЧЕВЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ

На территории Нигерии имеется 5 международных и 20 внутренних аэропортов, существует около 62 частных взлетно-посадочных полос (из которых 34 имеют подъездные пути с твердым покрытием).

Учитывая выход к морю, в стране хорошо развита система морского транспорта, в которую входят комплекс портов дельты р. Нигер, порты в Калабаре, Лагосе, Онне и Порт-Харкоте, а также ряд специализированных морских терминалов для отгрузки нефти.

**Справочно:**

*Более 99,4 % экспортного и 94,9 % импортного потоков внешней торговли Нигерии обслуживаются морским видом транспорта, незначительная часть перевозок осуществляется авиатранспортом. Крупнейшим транспортным хабом и генератором экспорта данного вида услуг является порт г. Лагоса Апапа, на который приходится 97,7 % экспортных внешнеторговых операций и 68,2 % импортных.*

Торговый флот Нигерии за последние годы значительно вырос и насчитывал в 2017 году 307 кораблей, зарегистрированных под национальным флагом, общим водоизмещением 416 тыс. мт (против 262 корабля водоизмещением 232 тыс. мт в 2015 году). Увеличилась и пропускная способность контейнерных терминалов Нигерии с 1,4 млн TEU в 2015 году до 1,66 млн TEU в 2017.

**Справочно:**

*К концу 2020 года в Нигерии планируется завершить строительство нового контейнерного терминала в порту Лекки вблизи Лагоса. Терминал мощностью 2,5 млн. TEU в год станет самым глубоким в субрегионе и позволит более эффективно обслуживать грузовые потоки как Нигерии, так соседних стран (прежде всего, Того и Бенина).*

В Нигерии существует система трубопроводного транспорта, включающая нефтепровод протяженностью более 4,4 тыс. км, газопровод (4,0 тыс. км), а также трубопроводы по перекачке газового конденсата и рафинированных нефтепродуктов (3,9 тыс. км). Западноафриканский газопровод обеспечивает транспортировку нигерийского сырья по морскому дну Атлантического океана вдоль Западной Африки в соседние Бенин, Того и Гану (существуют проекты его продления до Сенегала, а в перспективе до Марокко).

## Энергетический сектор

Несмотря на наличие собственного энергетического сырья, энергосистема Нигерии развита недостаточно, электроэнергией обеспечены около 60 % населения страны (доступ к электроэнергии имеют 83,6 % городского населения и 34,4 % сельского). Потребление электроэнергии на душу населения в Нигерии остается низким — на уровне 141,9 кВт/ч в год (для сравнения в ЮАР — более 4,5 тыс. кВт/ч в год). Энергетическая сеть распределена по стране неравномерно, уровень электрификации существенно различается по регионам (от 96% в штате Лагос до 21% в штате Тараба). Из-за частых сбоев подачи электроэнергии потребителям, более 42% нигерийских предприятий располагают резервной системой энергоснабжения (как правило, дизельными электрогенераторами).

Электроэнергия вырабатывается ТЭС (работающими на нефти, природном газе и каменном угле), а также несколькими ГЭС. Нигерия планирует в ближайшее время приступить к реализации проекта по строительству крупнейшей в Африке ГЭС установленной мощностью 3,05 млн кВт с привлечением китайского капитала, ведутся переговоры с Россией о развитии проектов по строительству и эксплуатации АЭС.





**made in  
BELARUS**

## НИГЕРИЯ

### КЛЮЧЕВЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ

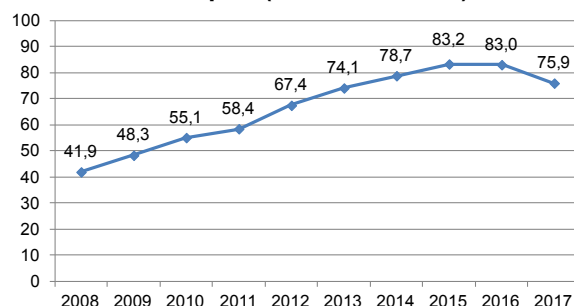
#### Сектор телекоммуникаций

У Нигерии второй после ЮАР показатель среди стран Африки по уровню внедрения интернета (в 2017 году превысил 50%), а число пользователей интернета преодолело отметку в 90 млн человек. При этом в Нигерии отмечается высокая доля мобильного интернет-трафика (81%).

##### **Справочно:**

*В 2003 Нигерия стала третьей страной африканского континента (после ЮАР и Алжира), имеющей собственный космический спутник, запущенный для участия в международной системе мониторинга Земли.*

**Число абонентов мобильной связи в Нигерии (на 100 человек)**



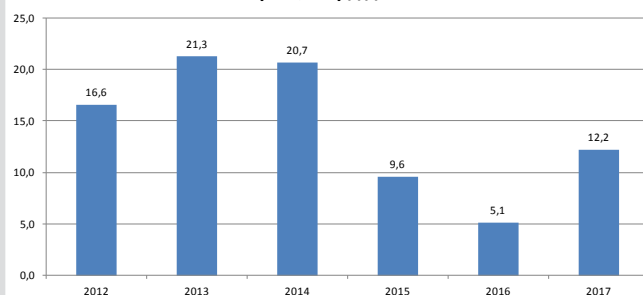
#### Инвестиции

Планом по восстановлению и развитию экономики поставлена цель вложить в инфраструктуру Нигерии 30 млрд долл. США в период до 2020 года. Реализация подобных масштабных планов невозможна без привлечения частного капитала, в том числе в виде иностранных инвестиций, поэтому по целому ряду отраслей и направлений деятельности, получивших статус «новаторских» либо экспортоориентированных, предусмотрены налоговые льготы (освобождение от налога на прибыль сроком до 5 лет, уменьшение налогооблагаемой базы на сумму расходов на НИОКР и на создание инфраструктуры и т.д.).

Нигерия входит в 5-ку стран Западной Африки, наиболее привлекательных для иностранных инвесторов, на нее приходится около 6% от общего объема прямых иностранных инвестиций в Африку (больше только у Анголы и Египта). В настоящее время наблюдается оживление деловой активности и тенденция к росту объемов притока иностранных инвестиций в Нигерию.

За три квартала 2018 года в Нигерии было заявлено около 65 инвестиционных проектов на общую сумму 73,1 млрд долл. США. Вкладывать в экономику Нигерии были готовы инвесторы из ОАЭ — 18 млрд долл. США (25%), Франции — 16 млрд долл. США (22%), Нигерии — 14,3 млрд долл. США (20%), Великобритании — 9,1 млрд долл. США

**Динамика притока зарубежных инвестиций в Нигерию, млрд долл. США**



**Объемы инвестиций в Нигерии по заявляемым секторам, (I-III кв 2018 г.) млрд долл. США**





**made in  
BELARUS**

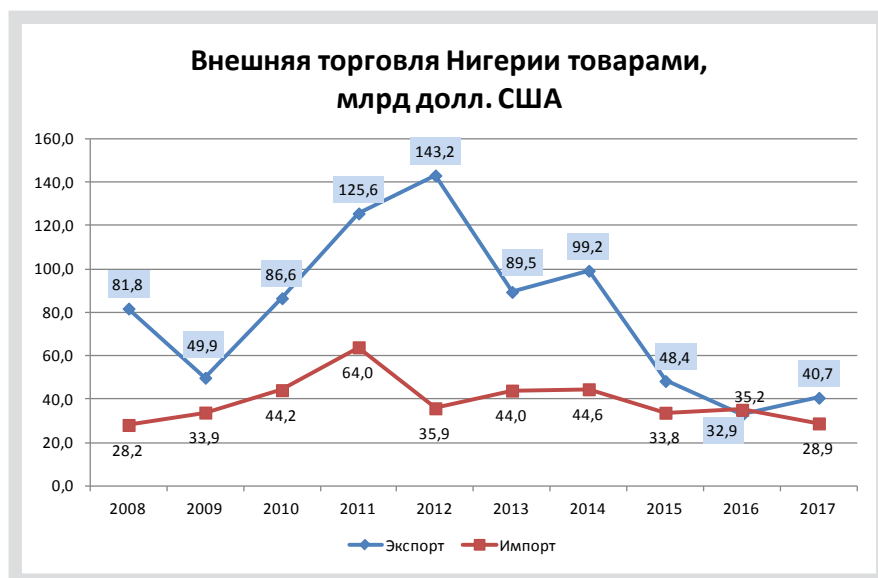
**НИГЕРИЯ**

КЛЮЧЕВЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ

(12 %) и прочих стран — 15,7 млрд долл. США (21%). Однако, как показывает практика, в условиях Нигерии фактическое поступление инвестиций осуществляется медленнее заявленных планов, происходят постоянные корректировки с учетом меняющейся обстановки. В данной связи, как правило, успешными являются наиболее терпеливые и крупные инвесторы, готовые на определенных этапах становления бизнеса в Нигерии нести значительные издержки. В среднем, ежегодный объем прямых иностранных инвестиций в Нигерию оценивается на уровне от 1 до 2 млрд долл. США, остальная часть инвестиций приходится на более динамичные формы в виде портфельных инвестиций.

Добывающий сектор экономики Нигерии традиционно представляет наибольший интерес для инвесторов.

## Внешняя торговля



По объему внешнеторгового оборота Нигерия занимает одно из ведущих мест на африканском континенте, причем до 2014 года наблюдалось значительное положительное внешнеторговое сальдо. Поскольку основу товарного экспорта Нигерии традиционно составляют нефть и нефтепродукты, то со снижением объемов добычи и поставок нефти на экспорт внешнеторговое сальдо страны после 2014 года существенно снизилось и даже на определенном этапе приобрело отрицательное значение.

В настоящее время наблюдается постепенное наращивание Нигерией объемов добычи нефти (с 1,5 млн баррелей/день в начале 2017 года до

1,8 млн в конце 2018 года). При условии выхода страной в 2019 году на докризисные показатели в среднесрочной перспективе можно ожидать оживление и роста объемов внешней торговли, а также поступательного роста внутреннего потребления.

Несмотря на то, что Нигерия является экспортером нефти, страна зависит от импортных поставок нефтепродуктов, объем которых составляет почти треть часть импорта (28% от общего объема импорта в 2017 году). Причиной подобного парадокса является нехватка производственных мощностей нигерийского нефтеперерабатывающего сектора. Другой особенностью импорта является его концентрация на нескольких основных товарных позициях. Так, например, 15 крупнейших товарных позиций составляют практически 50% импорта Нигерии (2017 г.), при этом ряд из них — продовольственные (пшеница, сахар, рыба мороженая, молоко и сливки сгущенные и сухие).

Крупнейшим поставщиком товаров в Нигерию является Китай. В число других менее крупных поставщиков входят некоторые страны Азии (Индия, Корея, Индонезия), страны Европейского союза (Бельгия, Нидерланды, Германия, Великобритания, Франция, Италия, Испания и др.), страны Северной Америки (США, Канада) и Южной Америки (Бразилия). Также часть товаров стабильно поступает из Африки (ЮАР), Ближнего Востока (ОАЭ) и СНГ (Россия).

В свою очередь, экспорт Нигерии представляет собой классический яркий пример доминирования нефтегазовых позиций, причем в виде сырья (две товарные позиции обеспечивают 95% всего экспорта



**made in  
BELARUS**

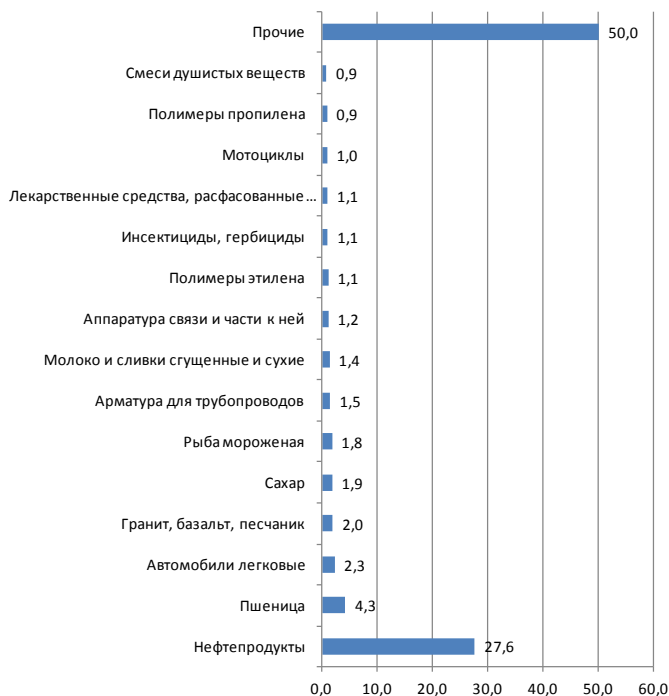
## НИГЕРИЯ

КЛЮЧЕВЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ

товаров). Другими относительно крупными экспортными позициями Нигерии являются как товары, связанные с нефтехимией (продукты перегонки каменноугольной смолы, нефтепродукты, удобрения азотные, полимеры этилена), так и продукция в области сельского хозяйства (какао-бобы, семена и плоды прочих масличных культур, табачные изделия, орехи, каучук натуральный), судостроения, энергетики (электроэнергия).

Крупнейшими рынками сбыта для Нигерии по итогам 2017 года являются Индия (17,9% экспорта Нигерии), США (12,7%), страны Европейского союза (Испания, Нидерланды, Франция, Великобритания, Италия, Швеция, Германия, Португалия — в сумме 35,7%), страны Африки (ЮАР, Того, Кот-д'Ивуар, Сенегал — суммарно 9,4%), другие страны Азии (Индонезия, Китай, Япония — суммарно 6,2%), а также Канада (3,4%), Бразилия (1,4%), Турция (1,0%).

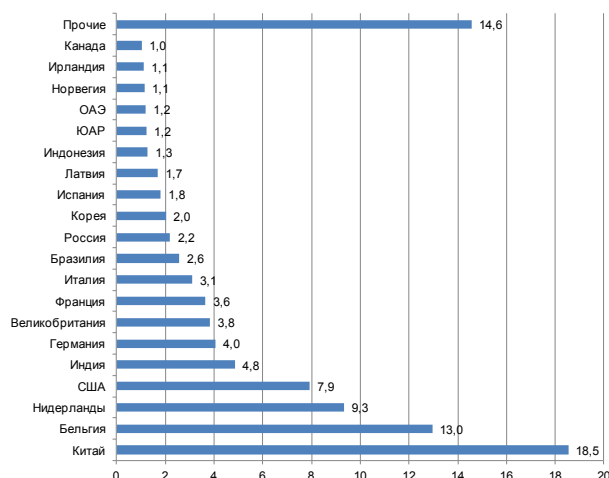
**Доли основных позиций товарного импорта Нигерии, 2017 г., %**



## Внешнеторговые отношения Нигерии и Беларуси

Учитывая экономический потенциал Нигерии, для белорусских производителей данная страна представляет интерес с точки зрения диверсификации экспорта. Тем не менее, в настоящее время доля Республики Беларусь в товарном импорте Нигерии незначительна (менее 0,05%), причем объемы поставок подвержены резким колебаниям. Основные товарные позиции белорусского экспорта в Нигерию в последние годы — химическая продукция (калийные и азотные удобрения, нефтепродукты, антидетонаторы, ингибиторы, загустители), печатные книги и брошюры, металлоизделия (прутки из нелегированной стали), оптические приборы (бинокли, монокуляры и т.п.),

**Структура товарного импорта Нигерии по основным странам-партнерам в 2017 г., %**



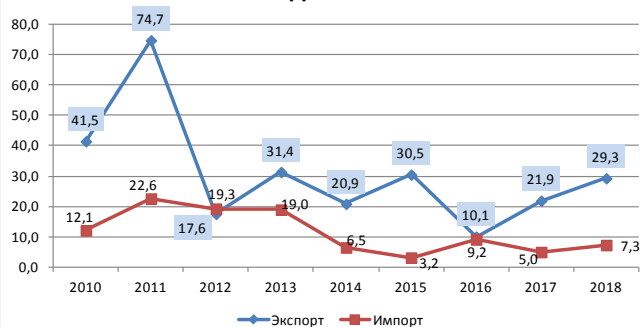


made in  
BELARUS

## НИГЕРИЯ

### КЛЮЧЕВЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ

Внешняя торговля Беларуси и Нигерии,  
млн долл. США



машины и техника (тракторы и седельные тягачи, машины сельскохозяйственные для подготовки и обработки почвы и их части).

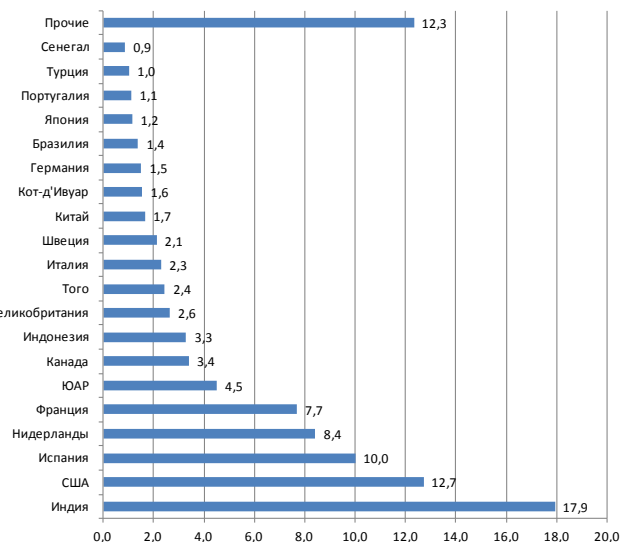
Анализ экспорта Нигерии в Республику Беларусь показывает, что основу поставок составляет продукция сельского хозяйства — каучук натуральный, какао-бобы и продукция их переработки, кожаное сырье (дубленые и обработанные шкуры животных), пряно-ароматические травы (имбирь, шафран, растения, используемые в парфюмерии или фармации). Также в последние несколько лет отмечается рост поставок из Нигерии орехов (кокосовые, кешью) и свежей плодово-ягодной продукции (абрикосы, вишня, персики, виноград, яблоки и другие фрукты).

Причем необходимо отметить, что данные о поставках из Нигерии фиксируются прежде всего в белорусской статистике, в то время как экспортная статистика Нигерии заявляет об отсутствии экспорта в Беларусь, либо показывает объемы, в 2-3 раза ниже того, что фиксируются на белорусской стороне. Это возможно в том случае, если товары выезжают из Нигерии без конкретной цели поставок именно в Беларусь — например, вывозятся в Европу, а уже потом по каналам международных торговых сетей и посредников прибывают в Беларусь, где регистрируются по стране происхождения. Данный факт свидетельствует о наличии значительного потенциала в развитии двусторонних торгово-экономических отношений. В частности, установление прямых контактов между белорусскими и нигерийскими компаниями может способствовать удешевлению белорусского импорта, что выгодно как белорусским потребителям, так и производителям, работающим на привозном сырье.

Доли основных позиций товарного  
экспорта Нигерии, 2017 г., %



Структура товарного экспорта Нигерии по  
основным странам-партнерам в 2017 г., %





Определенный интерес для белорусских компаний и организаций может представлять информация об особенностях отдельных направлений сектора услуг Нигерии, в том числе:

## Сектор медицинских услуг

Национальная система медицинского страхования, введенная в Нигерии в 2005 году, покрывает менее 10% населения страны (около 3% по состоянию на 2014 год).

В стране ощущается дефицит квалифицированных врачей и медицинских работников, в связи с чем многие состоятельные нигерийцы предпочитают получать медицинское обслуживание за границей. Так, по некоторым оценкам около 30 000 жителей Нигерии ежегодно тратят на цели медицинского туризма более 1 млрд долл. США, 60% этой суммы приходится на такие сферы медицинских услуг как кардиология, ортопедия, лечение почечной недостаточности и рака.

## Сектор образования

Нигерия занимает лидирующее место в Африке по количеству студентов, обучающихся за рубежом (по последним оценкам их количество составляет около 90 тыс. человек), хотя эта цифра сильно зависит от экономического положения среднего класса в стране, чьи доходы напрямую связаны с ситуацией в нефтедобывающем секторе экономики (только 40% нигерийских студентов обучаются за рубежом за счет стипендий и грантов). Основными странами, принимающими поток студентов из Нигерии традиционно являются Великобритания (18%), США (12,5%), Малайзия (12,4%) и Гана (10,2%). На страны постсоветского пространства приходится порядка 6% потока студентов из Нигерии (в основном, Российская Федерация).

В целом, система высшего образования Нигерии при существующих темпах роста численности населения испытывает серьезные проблемы, основной источник которых — недостаточное финансирование различных программ, которые разработаны, однако не внедряются. Несмотря на то, что в стране по состоянию на конец 2018 года насчитывалось 169 высших учебных заведения (43 федеральных, 47 на уровне штатов, 79 частных) и 11 аккредитованных центров дистанционного обучения, доступность и качество высшего образования остаются низкими (менее 50% преподавательского состава высших учебных заведений имеют научные степени, соотношение лекторов к количеству студентов составляет около 1:120). В настоящее время ежегодно около 1,5 млн. молодых людей в Нигерии пробуют поступать в ВУЗы, однако университеты могут принять лишь около 25-30% от общего числа желающих.

## Сектор туризма

Прямой вклад туристического сектора в ВВП Нигерии составил в 2017 году 7,49 млрд долл. США (чуть менее 2% ВВП), в нем занято более 3,3 млн человек (4,8% общего числа занятых). По структуре вклада в ВВП страны туристический сектор Нигерии на 92,7% сформирован за счет внутреннего национального туризма и только на 7,3% от международного, деловые поездки и поездки с целью отдыха имеют примерно равные доли (49,3% и 50,7% соответственно). Инвестиции в туристический сектор в 2017 году составили 4,1 млн долл. США.



## 2. ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ЗАКУПКИ

Основным нормативным правовым актом, регламентирующим сферу государственных закупок в Нигерии, является Федеральный Закон о государственных закупках (Public Procurement Act, №14, 2007) (далее — Закон).

Одним из компетентных федеральных органов, созданных Законом и выступающих в качестве регулятора данной сферы, является Бюро государственных закупок Нигерии (Bureau of Public Procurement) (далее — Бюро).

Бюро разработаны Положение о государственных закупках товаров и работ (Public Procurement Goods And Works Regulations), Положение о государственных закупках консультационных услуг (Public Procurement Consultancy Services Regulations) и другие вспомогательные документы. С их текстами можно ознакомиться на сайте Бюро (<http://www.bpp.gov.ng>).

### **Справочно:**

*В некоторых штатах принято локальное законодательство, а также функционируют отдельные ведомства, регулирующие сферу государственных закупок, например, Агентство государственных закупок штата Лагос (<https://lagosppa.gov.ng/>), Агентство государственных закупок штата Эдо (<http://procurement.edostate.gov.ng/>), Бюро государственных закупок штата Риверс (<https://www.rsboop.rv.gov.ng/>) и др.*

Нормы Закона распространяются на все закупки товаров, работ и услуг, которые осуществляются:

- Федеральным правительством Нигерии и всеми закупочными организациями (это любые государственные органы, в частности, министерства, ведомства, а также правительственные и полугосударственные учреждения, корпорации и т.д. (абз. 22 статьи 60 Закона));
- всеми организациями, не относящимися к вышеназванным субъектам, которые получают не менее 35% средств, выделенных или заявленных к получению на любые виды закупок, регулируемых Законом, из доли Федерации в Сводном фонде доходов (Consolidated Revenue Fund) (статья 15 Закона).

### **Справочно:**

*Положения Закона не распространяются на закупки специальных товаров, работ и услуг, связанных с национальной обороной или национальной безопасностью, если только не было получено прямое одобрение Президента Нигерии.*

По общему правилу, государственные закупки в Нигерии проводятся по методу открытых конкурсных торгов (статья 24 Закона). В качестве исключения могут быть применимы иные методы закупок: двухэтапный тендер, ограниченные или закрытые торги, запрос котировок, прямая закупка, экстренная закупка, запрос предложений (для государственных закупок консультационных услуг) и др.

Законодательство допускает осуществление как национальных (National Competitive Bidding), так и международных конкурсных торгов (International Competitive Bidding) (пункт 1 статьи 25 Закона).

**made in  
BELARUS****НИГЕРИЯ**

КЛЮЧЕВЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ

**Справочно:**

*При проведении международных конкурсных торгов запрос предложений осуществляется как от отечественных, так и от зарубежных подрядчиков и поставщиков; при проведении национальных конкурсных торгов запрос предложений осуществляется от местных подрядчиков и поставщиков, зарегистрированных в соответствии с законодательством Нигерии.*

Более подробную информацию о государственных закупках Нигерии можно узнать в Бюро, на официальных сайтах закупочных организаций, а также на открытом портале закупок Нигерии (Nigeria Open Contracting Portal: <http://nocopo.bpp.gov.ng/>).



### 3. УСЛОВИЯ ДОСТУПА ТОВАРОВ НА РЫНОК НИГЕРИИ

В основе классификации товаров Нигерии лежит международная гармонизированная система описания и кодирования товаров (коды HS).

Ввозные таможенные пошлины устанавливаются Единым внешним тарифом (Common External Tariff — CET Tariff), с которым можно ознакомиться на сайте Таможенной службы Нигерии (<https://www.customs.gov.ng/Tariff/index.php>).

Принимая во внимание членство Нигерии в Экономическом сообществе стран Западной Африки (Economic Community of West African States — ECOWAS), необходимо учитывать, что вся продукция, импортируемая на территорию данного сообщества, помимо ввозной таможенной пошлины облагается дополнительным сбором в размере 0,5% (<http://www.ecowas.int/doing-business-in-ecowas/vat-customs/>).

Помимо вышеуказанных пошлин более 170 товарных позиций облагаются дополнительными таможенными сборами в диапазоне от 5% до 65%.

#### **Справочно:**

*К товарам, в отношении которых взимается дополнительный сбор, в частности, относится: пшеничная мука (65%), поваренная соль (60%), табачные изделия (50%), алкогольные напитки (50%), томатная паста и пюре (10%), свекловичный сахар-сырец (50%) и др. Полный список товарных позиций приведен в Едином внешнем тарифе в графе «Levy».*

При ввозе отдельных товарных позиций в Нигерию также взимается НДС и (или) акцизы, которые отражены в Едином внешнем тарифе (графа «Value Added Tax» и «Excise Duty» соответственно).

Стандартная ставка НДС в Нигерии составляет 5%. Вместе с тем, в соответствии с Законом о налоге на добавленную стоимость (Value Added Tax Act, №102, 1993), от уплаты НДС освобождаются базовые продукты питания, медицинская и фармацевтическая продукция, книги и учебные материалы, детские товары, удобрения, сельскохозяйственная техника и сельскохозяйственные транспортные средства, машины и оборудование для использования в особых экспортных зонах, тракторы, плуги и инвентарь, приобретенные для сельскохозяйственных целей.

#### **Рекомендации:**

Практика показывает, что в ряде случаев на официальных сайтах ведомств встречается неактуальная и (или) противоречивая информация. В связи с этим, при проработке экспорта конкретных товарных позиций в Нигерию рекомендуется официально запрашивать информацию о действующих ставках таможенных пошлин, сборов, налогов, акцизов в Таможенной службе Нигерии.

#### **Справочно:**

*От НДС освобождаются медицинские препараты сельскохозяйственного и ветеринарного назначения исключительно местного производства; на импортируемую продукцию освобождение от НДС не распространяется.*

Стандартная ставка акциза составляет 20% и применяется, в частности, к таким товарным позициям как алкогольные напитки и табачные изделия.

Нетарифное регулирование внешнеэкономической деятельности является важной составляющей





**made in  
BELARUS**

**НИГЕРИЯ**

КЛЮЧЕВЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ

реализации государственной внешнеэкономической политики и состоит в применении мер нетарифного регулирования (введение запретов и (или) временных ограничений на импорт отдельных категорий товаров, применение квот, лицензирование, техническое регулирование и др.).

Так, согласно списку запретов на импорт (Import Prohibition List), опубликованному на сайте Таможенной службы Нигерии, в страну запрещен ввоз отдельных товарных позиций, в частности: птицы и субпродуктов птицы, в том числе домашней птицы, включая свежие и мороженые тушки птиц (коды HS: 0105.1100 — 0105.9900, 0106.3100 — 0106.3900, 0207.1100 — 0207.3600, 0210.9900), говядины, свинины, баранины, включая мясо и субпродукты соленые, сушеные и копченые (коды HS: 0201.1000 — 0204.5000, 0206.1000 — 0206.9000, 0210.1000 — 0210.2000), яиц в скорлупе (код HS: 0407, за исключением инкубационных яиц), спагетти и лапши (коды HS: 1902.11.0000 — 1902.30.0000), томатной пасты и консервированных томатов для розничной продажи (коды HS: 2002100000, 2002902000, 2002909000), фруктового сока в розничных упаковках (коды HS: 2009.11.0012 — 2009.11.0013, 2009.9000.99), воды, включая минеральную и газированную воду с содержанием сахара или других подслащивающих веществ, льда (коды HS: 2201.1000 — 2201.90.00), других безалкогольных напитков (коды HS: 2202.10.00 — 2202.9000.99, за исключением энергетических напитков и биологически активных добавок в жидком виде, к примеру, таких как Power Horse, Red Ginseng, 2202.9000.91), пива и портеров в бутылках, банках или иных упаковках (коды HS: 2203.0010.00 — 2203.0090.00), некоторых фармацевтических препаратов из группы 3003 и 3004, гофрированной бумаги и картона, коробок и других емкостей из гофрированной бумаги и картона (коды HS: 4808.1000, 4819.1000), полых стеклянных бутылок объемом более 150 мл, используемых для упаковки напитков (коды HS: 7010.9021.29 и 7010.9031.00) и др.

С полным списком запретов на импорт можно ознакомиться на сайте Таможенной службы Нигерии (<https://www.customs.gov.ng/ProhibitionList/import.php>).

При экспорте товаров на рынок Нигерии необходимо учитывать, что согласно программе оценки соответствия стандартам Нигерии (SON Conformity Assessment Programme — SONCAP) впервые импортированные товары, подконтрольные системе SONCAP, должны быть проверены на предмет соответствия нигерийским стандартам качества для допуска на рынок. Сертификат соответствия SONCAP (SC) является обязательным для таможенного оформления товаров в соответствии с требованиями импорта Федерального правительства Нигерии.

### **Справочно:**

*Система SONCAP распространяется на все импортируемые товары, за исключением следующих категорий: продовольственные товары, лекарства и медикаменты, химикаты, используемые как сырье для производства, продукция военного назначения, товары, классифицированные как контрабанда Федеральным Правительством Нигерии, бывшие в употреблении товары кроме автомобилей.*

Более подробную информацию о процедуре оценки соответствия в Нигерии, схемах ее осуществления (Route A, B, C), а также о процессе получения необходимых для импорта сертификатов можно узнать в Организации стандартизации Нигерии (Standards Organisation of Nigeria — SON): <http://son.gov.ng/>, а также у международных аккредитованных фирм (Independent Accredited Firm — IAF).

### **Справочно:**

*Согласно информации, представленной на сайте SON, системой SONCAP от имени SON оперируют шесть международных аккредитованных фирм (IAF):*

*Bureau Veritas — [www.verigates.bureauveritas.com/soncap](http://www.verigates.bureauveritas.com/soncap)*

*China Certification & Inspection Group — [www.ccic.com](http://www.ccic.com)*

*China Standard Inspection Co.,Ltd. — [www.csicgroup.com.cn](http://www.csicgroup.com.cn)*

*Cotecna Inspection Limited SA — [www.exports-to-nigeria.com](http://www.exports-to-nigeria.com)*

*Société Generale de Surveillance — [www.sgs.com/pca](http://www.sgs.com/pca)*

*Intertek — [www.exports2nigeria.com](http://www.exports2nigeria.com)*



**made in  
BELARUS**

**НИГЕРИЯ**

КЛЮЧЕВЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ

При экспорте в Нигерию продуктов питания (включая напитки), лекарственных средств, медицинских изделий, ветеринарных препаратов, косметической продукции, химикатов, необходимо учитывать, что данные категории товаров должны быть сертифицированы в регистрирующем органе — Национальном Агентстве Нигерии по управлению и контролю за использованием продуктов питания и лекарственных средств (National Agency for Food & Drug Administration & Control — NAFDAC).

Заявка на регистрацию подается непосредственно производителем товара, а в случае его нахождения за пределами Нигерии — от лица зарегистрированной в Нигерии компании или физического лица, наделенных производителем соответствующими полномочиями. Существует возможность электронной регистрации через Торговый портал Нигерии «Одно окно» (The Nigeria Single Window Trade Portal): <https://trade.gov.ng/nafdac/> или через автоматизированную систему управления и мониторинга продукции NAFDAC (NAFDAC automated product administration and monitoring system): <http://registration.nafdac.gov.ng>.

### **Справочно:**

*Регистрационный номер, который присваивается NAFDAC товару, наносится на упаковку для удобства его проверки потребителями. Регистрационный номер содержит штрих-код, который потребители могут сфотографировать с помощью камеры мобильного телефона и проверить, зарегистрирован ли товар в NAFDAC или нет.*

NAFDAC разработаны методические рекомендации по регистрации товаров, с которыми можно ознакомиться по следующей ссылке: <https://www.nafdac.gov.ng/resources/guidelines/>.

При планировании экспорта товаров на территорию Нигерии также необходимо учитывать, что некоторые товары являются объектами санитарно-эпидемиологического, ветеринарного, карантинного, фитосанитарного и иных видов контроля. Более подробную информацию можно узнать в Федеральном министерстве сельского хозяйства и развития сельской местности (Federal Ministry of Agriculture and Rural Development — FMARD): <https://fmard.gov.ng/>, а также в Службе карантина сельского хозяйства Нигерии (Nigerian Agricultural Quarantine Service — NAQS) — <http://www.naqs.gov.ng/>.

### **ПОЛЕЗНЫЕ РЕСУРСЫ:**

*Федеральное правительство Нигерии (Federal Government of Nigeria) — <http://www.nigeria.gov.ng/>*

*Управление портов Нигерии (Nigerian Ports Authority — NPA) — <http://nigerianports.gov.ng/>*

*Федеральное Министерство промышленности, торговли и инвестиций (Federal Ministry of Industry, Trade and Investment — FMITI) — <http://fmiti.gov.ng/>*

*Федеральное Министерство здравоохранения (Federal Ministry of Health — FMH) — <http://www.health.gov.ng/>*

*Ресурс Комиссии по корпоративным делам Нигерии по поиску информации о нигерийских компаниях (регистрационный номер, наименование, адрес, дата регистрации) — <http://publicsearch.cac.gov.ng/comsearch/>*

*Торговый портал Нигерии «Одно окно» (The Nigeria Single Window Trade Portal) — <https://trade.gov.ng/>*

*Администрация экспортных производственных зон Нигерии (Nigeria Export Processing Zones Authority — NEPZA) — <https://www.nepza.gov.ng/>*



## 4. СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО

### Общее состояние отрасли

Сельское хозяйство является важнейшей отраслью в экономике Нигерии, по разным оценкам от 40 до 60% населения страны задействовано в данной сфере. При этом необходимо отметить, что генерируемый сельскохозяйственным сектором Нигерии объем ВВП даже в условиях кризиса демонстрировал положительные темпы роста, в то время как остальные отрасли экономики стагнировали.

Согласно данным ФАО (2017 г.), в структуре доли ВВП, формируемой сельским хозяйством Нигерии, ведущая роль принадлежит растениеводству (земледелию) (47,4%), на втором месте — животноводство (42,7%), вклад сектора рыбоводства составил менее 10,0%.

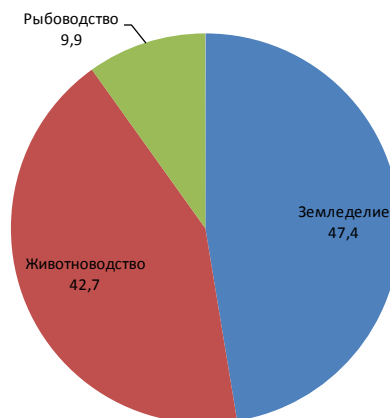
#### Справочно:

*До начала 1980-х Нигерия являлась одним из самых перспективных производителей сельскохозяйственной продукции в мире, занимая лидирующие позиции по экспорту пальмового масла, арахиса и какао. Однако приоритетное развитие нефтедобывающей промышленности и отсутствие инвестиций в остальные отрасли в течение длительного времени привели к снижению деловой активности в сельском хозяйстве. Как отмечают многие исследователи, при получении необходимого финансирования и должном подходе в организации работы сельскохозяйственный сектор Нигерии способен многократно нарастить объемы производства по самым разным направлениям.*

В Нигерии площадь сельскохозяйственных угодий составляет более 72 млн га (около 77% территории страны), при этом обрабатываются только около 34,5 млн га, из которых около 17,0 млн га отведено под посевы зерновых культур (2015 г.). Как видно из данных цифр, Нигерия в настоящее время обладает значительным сельскохозяйственным потенциалом по земельным ресурсам, и на ближайшую перспективу способна развиваться экстенсивным способом, при необходимости вводя в оборот дополнительные территории.

Тем не менее, в краткосрочной перспективе сельскохозяйственный сектор страны не способен в полном объеме удовлетворить нарастающий спрос со стороны населения на продукты питания, в связи с чем Нигерия вынуждена импортировать многие виды продовольствия, которые она могла бы производить сама.

Структура сельского хозяйства Нигерии по вкладу подотраслей, 2017 г., %



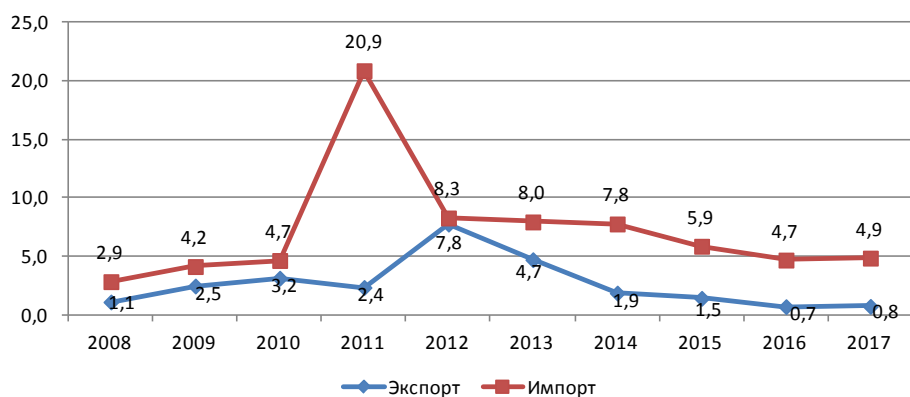


made in  
BELARUS

**НИГЕРИЯ**

КЛЮЧЕВЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ

### Динамика внешней торговли Нигерии сельскохозяйственной продукцией и продуктами питания, млрд долл. США



Анализ внешнеторговой статистики по товарным позициям, связанным с сельскохозяйственной продукцией и продуктами питания (группы ТН ВЭД 1 — 24) показывает, что Нигерия в настоящее время является чистым импортером данной продукции.

Объем импорта сельскохозяйственной продукции в 2017 году составил чуть менее 2,9 млрд долл. США, из которых 43,5% составила пшеница, 18,7% — рыба мороженая (кроме филе), 13,7% — молоко и сливки (сгущенные или с добавлением сахара) и 5,4% — маис (кукуруза).

В общем объеме экспорта сельскохозяйственной продукции в 2017 году высокий удельный вес занимали следующие товарные позиции: какао бобы — 35,3%, семена кунжута — 24,6%, орехи кешью — 15% и ракообразные — 9%.

В Нигерии основной объем сельскохозяйственной продукции производится в мелких семейных хозяйствах, составляющих 88% от общего количества сельскохозяйственных предприятий страны. Большинство хозяйств не имеют четкой специализации, занимаясь одновременно и растениеводством, и животноводством. Мелким фермерским хозяйствам принадлежат, как правило, земельные участки площадью порядка 0,4-0,5 га на юге страны и 1,2-1,6 га на севере, на которых выращивается широкий спектр сельскохозяйственных культур, содержится около 7 условных голов тропического скота, в основном речь идет о КРС и птице (как для продажи, так и для целей собственного потребления).

#### Справочно:

Условные головы тропического скота (TLU — Tropical Livestock Units) — система коэффициентов перевода и сравнения животных в условиях тропического климата. Согласно данной системы 1 голова КРС имеет значение 0,7; овцы — 0,1; козы — 0,1; свиньи — 0,2; куры — 0,01.

В мелких семейных хозяйствах на работах обычно занято не менее 6 человек, при этом средний уровень образования главы хозяйства ограничен неполной средней школой (5-6 лет обучения) (ФАО, 2017 г.). Работы ведутся преимущественно с использованием ручного труда, уровень механизации мелких хозяйств Нигерии незначителен.

#### Справочно:

Нигерия — страна с ярко выраженным патриархальным укладом, что особенно заметно в сельской местности (в среднем по стране 87% глав хозяйств в сельской местности — мужчины). Однако в то же время женщины в зависимости от региона страны составляют до 80% рабочей силы и выполняют основную физическую работу в поле и по хозяйству.

По усредненным оценкам валовой годовой доход мелких фермерских хозяйств Нигерии составляет около 9 815 долл. США в год, из которых 49% приходится на продажи продукции растениеводства и 6% — животноводства и птицеводства. В то же время до 43% доходов приходятся на виды деятельности, не



**made in  
BELARUS**

**НИГЕРИЯ**

КЛЮЧЕВЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ

**связанные с сельским хозяйством** (например, в сфере розничной торговли сопутствующими товарами, мелкого производства или переработки). Основная причина такой ситуации — вынужденная необходимость диверсификации мелкими хозяйствами источников доходов, чтобы снизить высокую зависимость от неблагоприятных факторов (погодные условия (наводнения, засухи), низкая доступность средств защиты от вредителей и болезней сельскохозяйственных культур и др.).

Транспортная инфраструктура и возможности для хранения в сельской местности в Нигерии сильно ограничены, поэтому **основным каналом реализации сельскохозяйственной продукции мелкими хозяйствами в Нигерии остаются локальные открытые рынки**, где розничная торговля осуществляется непосредственно производителями. Следует отметить **высокий удельный вес продукции, потребляемой самими фермерскими хозяйствами (до 87% от общего объема производства)**.

**Справочно:**

*По оценкам ФАО, потери отдельных видов сельскохозяйственной продукции в секторе растениеводства в Нигерии находятся, как и во многих других странах Африки, на уровне 50-60%.*

Система управления водными ресурсами в Нигерии требует совершенствования — с одной стороны, в отдельных районах имеется действующая система ирригации, однако в целом доступ к водным ресурсам в большей части сельской местности страны ограничен, что позволяет фермерским хозяйствам орошать не более 2% посевов сельскохозяйственных культур. С другой стороны, ежегодно в сезон дождей (с июня по сентябрь) Нигерия страдает от наводнений, особенно вдоль крупных рек — уничтожаются посевы, гибнет скот и люди.

**Справочно:**

*Для Нигерии, как и для других стран Западной Африки, характерно наличие всего лишь двух сезонов — сухого сезона (поступление сухих воздушно-пылевых масс из пустыни Сахары с северной части страны) и сезона дождей (поступление насыщенных влагой теплых воздушных масс со стороны Атлантического океана).*

Лесные ресурсы Нигерии сосредоточены в основном на юго-западе страны. Необходимо отметить, что площади лесов в последние годы быстро сокращаются (с 11,7% в 2008 году до 7,7% в 2017 году), что свидетельствует об активной эксплуатации данного вида ресурсов. Помимо заготовки древесины (в т.ч. ценных тропических сортов) и производства пиломатериалов лес в Нигерии также служит источником топлива для сельского населения. Освободившиеся территории используются для сельского хозяйства.

**Справочно:**

*В Нигерии в начале 2000-х остро встала проблема исчезновения лесов. По оценкам ФАО, только за 5 лет, с 2000 г. по 2005 г., площадь первичных лесов в Нигерии уменьшилась почти на 50%, причем в некоторых регионах страны вырубка носила неконтролируемый и хищнический характер. Со временем удалось замедлить темпы вырубки, однако проблема продолжает существовать и порождает целый ряд комплексных негативных последствий, сказывающихся на условиях ведения сельского хозяйства (почвенная эрозия, нарушение водного баланса, исчезновение источников дополнительного заработка для жителей сельской местности и др.).*

Дополнительно необходимо отметить, что в Нигерии сбор и обработка оперативной статистической информации о сельском хозяйстве и производстве продуктов питания осуществляется с задержками, по отдельным товарным позициям иногда на несколько лет — и это несмотря на всю важность получения данной информации для руководства страны и бизнеса. В свою очередь, информация собираемая для Правительства, не всегда доступна сельхозпроизводителям. Например, отсутствуют системные данные о производственной статистике сельского хозяйства, поскольку мелкие фермеры отчитываются



**made in  
BELARUS**

**НИГЕРИЯ**

КЛЮЧЕВЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ

нерегулярно о результатах своего производства и невозможно их контролировать по данному вопросу. Отсутствие полной и объективной статистики создает определенные неудобства не только для проведения международных исследований, но и для принятия решений, касающихся вопросов стратегического планирования и развития. Поэтому в большинстве случаев в исследованиях и оценках в Нигерии используются данные выборочных обследований, расчетные показатели, опросы производителей и т.п., проводимые международными экспертными группами (ФАО, USAID и др.), либо нигерийскими экспертами при соответствующем финансировании со стороны заинтересованных международных организаций. Полученные данные затем экстраполируются на конкретные регионы и масштабы страны.

В последние годы в Нигерии, как и во многих других странах, набирает популярность сбор, обработка и анализ сельскохозяйственных данных с использованием современных технологий — беспилотных летательных аппаратов, анализа спутниковых снимков местности, работы с «большими данными» (агрегированные данные «в реальном времени» из многочисленных источников от отдельных участников сельскохозяйственного рынка), разработки специальных мобильных приложений для фермеров и т.п. В июне 2017 года в торжественной обстановке от представителя ФАО в Федеральное министерство сельского хозяйства и развития сельской местности Нигерии была передана Компьютеризированная система проведения персональных опросов (CAPI — Computer Assister Personal Interview system), разработанная на платформе AMIS (Agricultural Market and Information System — Система сельскохозяйственных рынков и информации — проект ФАО, финансируемый Фондом Билла и Мелинды Гейтс). Ожидается, что система CAPI уже в ближайшее время коренным образом изменит систему сбора и обработки сельскохозяйственной информации в Нигерии. Тем не менее, необходимо отметить, что даже данная система бессильна в ситуациях, когда у фермеров отсутствует электричество, доступ к Интернету и необходимый уровень грамотности для ведения учета, поэтому развитие сельского хозяйства в Нигерии в настоящее время идет одновременно на всех уровнях, как с использованием новейших телекоммуникационных технологий, так и путем создания общедоступной базовой инфраструктуры (дороги, водоснабжение, электричество, Интернет) в тех регионах, где она пока отсутствует.

## Растениеводство

Основными сельскохозяйственными культурами Нигерии являются **кассава (маниок), рис, ямс, кукуруза (маис), сорго и просо**. В больших количествах повсеместно выращиваются разнообразные **плодоовощные культуры** (цитрусовые, томаты, ананасы, манго, папайя, батат, имбирь, лук и др.), **орехи** (кешью, арахис). В промышленных масштабах производятся **какао-бобы, кофе, табак, сахарный тростник, каучуконосы, масличная пальма и хлопчатник**.

### **Справочно:**

*В северных регионах традиционно культивируются сорго, просо и маис (кукуруза), а для центральных и южных регионов характерно выращивание и высокий уровень потребления кассавы, ямса, плантанов (овощных бананов), маиса и сорго. В районах больших городов развито товарное садоводство и овощеводство.*

Нигерия входит в тройку стран Африки с самыми большими объемами производства зерновых культур — 22,6 млн тонн в год в среднем за 2014-2016 годы (Египет — 22,4 млн тонн, Эфиопия — 24,8 млн тонн).

**Рис** в Нигерии является одной из важнейших зерновых культур, его потребление по стране составляет в среднем 6,5-6,8 млн тонн молотого риса в год (около 30 кг на душу населения в год). Выращиванием риса занимаются в основном мелкие фермерские хозяйства, на которые приходится более 80% объемов его производства. Необходимо отметить, что большинство фермерских хозяйств собирают только один урожай риса в год, хотя при наличии ирригационных систем рисовых плантаций возможен сбор двух



made in  
BELARUS

НИГЕРИЯ

КЛЮЧЕВЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ

и даже трех урожаев. Однако на практике в условиях ограниченного использования химических удобрений это приводит к снижению плодородия почв и падению показателей урожайности.

Средние объемы производства риса в Нигерии составляют 6,1 млн тонн риса-сырца в год или 3,8 млн тонн молотого риса в эквиваленте (по данным за 2017 год показатели были выше средних за период и составили 7 млн тонн и 4,2 млн тонн в эквиваленте соответственно). Нигерия не только крупнейший производитель риса в Африке, но и крупный импортер — по официальным данным в отдельные годы объемы импорта риса достигают почти 2,5 млн тонн в год. В стране активно действует программа импортозамещения риса, в связи с чем растет спрос на соответствующую технику (малогабаритные тракторы для рисовых полей, мобильные молотилки, сушилки и т.п.) и технологию (удобрения, средства защиты, устройство ирригационных систем и др.).

**Пшеница** также играет важную роль в обеспечении продовольственной безопасности страны, при этом собственное производство крайне незначительно — не более 0,1 млн тонн в год. Импорт составляет в среднем 4,7–5,1 млн тонн в год, уровень потребления на душу населения около 20 кг в год.

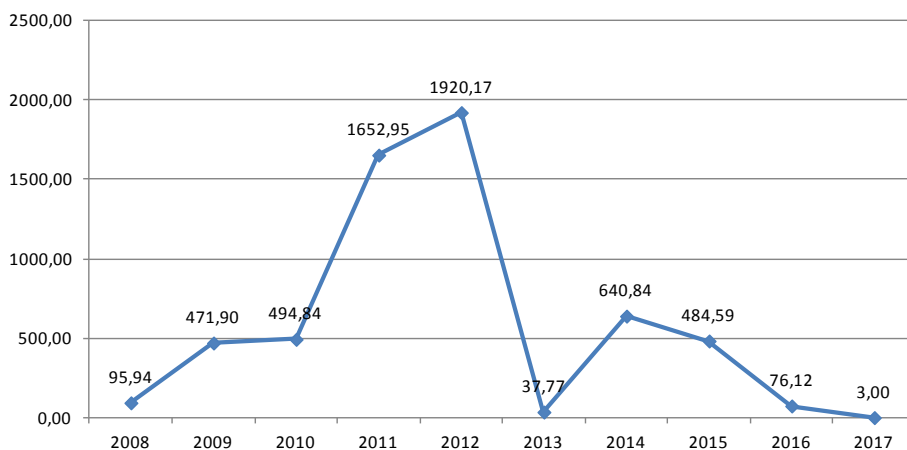
Производство **маиса** (кукурузы) в Нигерии составляет в среднем 10,4 млн тонн в год, что практически полностью покрывает потребности населения страны. Объемы импорта не превышают 0,4 млн тонн в год. В 2017 году урожай маиса (кукурузы) составил 11,1 млн тонн (на 15% выше среднего уровня).

Объемы собственного производства **сорго** в Нигерии соответствуют объемам потребления этого вида зерновых (6,9 млн тонн в год), импорт по данному продукту практически отсутствует.

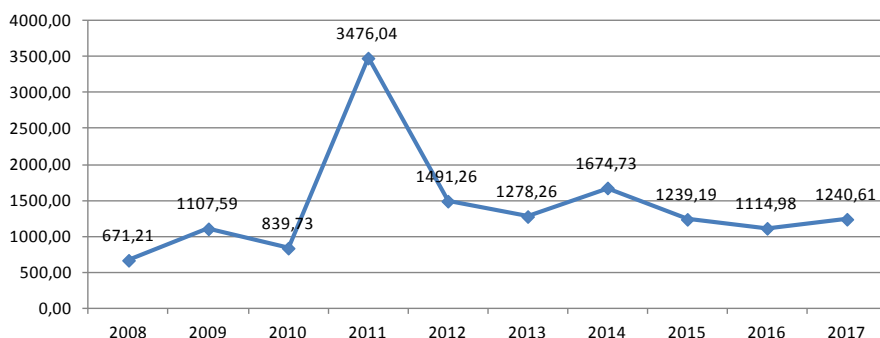
Общие объемы производства фуражных зерновых 18,8 млн тонн, объем импорта не превышает 0,4 млн тонн.

В 2017–2018 годах в Нигерии производство зерновых было выше среднего уровня, во многом благодаря благоприятным погодным условиям, а также активной поддержке сельхозпроизводителей со стороны правительства и его партнерских организаций в части предоставления субсидий на приобретение

Импорт риса (позиция "1006") в Нигерию, млн долл. США



Импорт пшеницы (позиция "1001") в Нигерию, млн долл. США



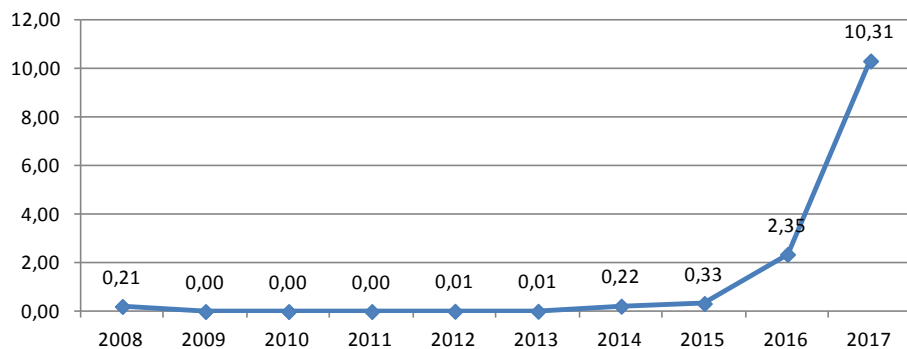


made in  
BELARUS

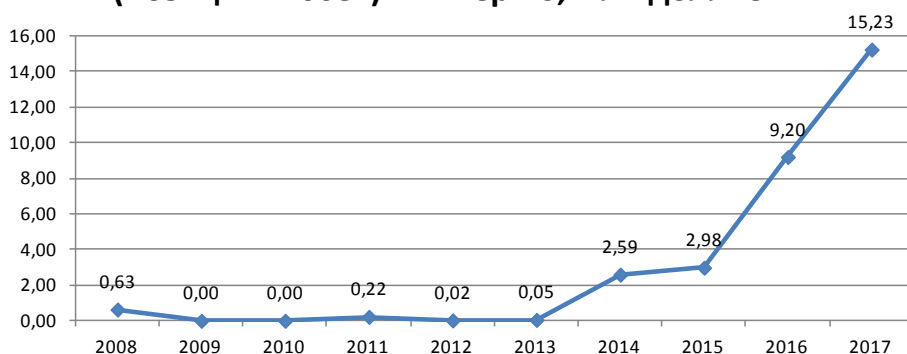
**НИГЕРИЯ**

КЛЮЧЕВЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ

### Импорт ячменя (позиция "1003") в Нигерию, млн долл. США



### Импорт прочих зерновых злаков (позиция "1008") в Нигерию, млн долл. США



посадочного материала, удобрений и оборудования.

Растущие тенденции импорта в области зерновых в последние годы показали поставки ячменя в Нигерию, а также прочие зерновые (в основном, просо).

Нигерия является крупнейшим в Африке (около 30% общего объема) производителей **кассавы** (маниока съедобного) — клубнеплодного тропического растения, богатого крахмалом. Средние объемы производства кассавы в Нигерии составляют около 50 млн тонн в год, площадь возделываемых плантаций кассавы составляет более 3,7 млн га (средняя урожайность кассавы составляет 10-12 тонн с 1 га). В условиях Нигерии данная сельскохозяйственная культура выращивается в основном в мелких фермерских и подсобных домашних хозяйствах. Коммерческие плантации кассавы в Нигерии встречаются редко — потенциал промышленного использования данной сельскохозяйственной культуры пока не использует-

ся в полной мере (по оценкам экспертов, при промышленном производстве урожайность кассавы может достигать 25-30 т/га).

Корнеплоды кассавы употребляются в пищу вареными или печеными, сушеную кассаву перемалывают в муку для изготовления традиционных блюд и напитков, а также для добавления в пшеничную муку с целью ее удешевления. При этом особенностью культуры является то, что в сыром виде клубни ядовиты из-за содержания синильной кислоты, а сырые клубни после выкопки хранятся всего 2-3 дня и потом приходят в негодность, поэтому необходимо сразу же организовывать переработку урожая. В последние годы, в связи с намерением Правительства Нигерии снизить зависимость страны от импортных поставок пшеницы, принято решение, обязывающее местных производителей использовать не менее 20% муки из кассавы при производстве хлеба.

#### **Справочно:**

*В хлебопечении наибольшим спросом пользуется только высококачественная мука из кассавы (HQCF — high quality cassava flour). По мнению ряда экспертов, Нигерия в состоянии создать крупный внутренний рынок HQCF как с точки зрения производства, так и как потребления. Для получения качественного*





**made in  
BELARUS**

## НИГЕРИЯ

### КЛЮЧЕВЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ

хлеба из смешанной муки пшеницы и кассавы организованы специальные обучающие курсы и учреждены награды лучшим производителям.

Также увеличились объемы промышленной переработки кассавы с целью получения крахмала, глюкозного сиропа, декстрозы и корма для животных. Значительно активизировалась **научно-исследовательская работа**, направленная на расширение сфер применения и использования данной культуры в экономике страны.

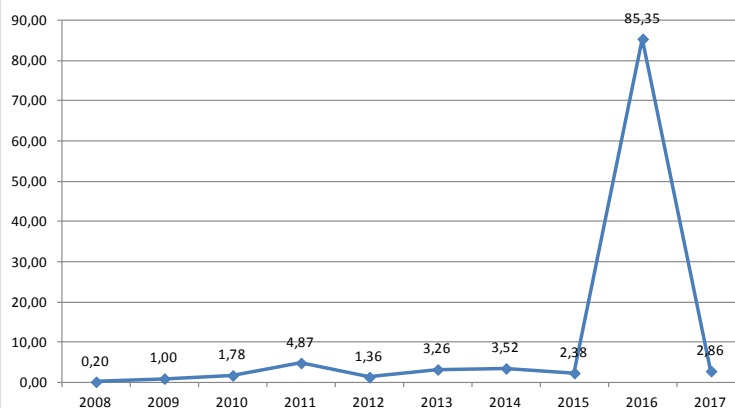
Значительное внимание в Нигерии уделяется поддержке национальных производителей **кешью** и **какао-бобов**, поскольку данные культуры пользуются спросом на мировом рынке и обеспечивают стабильное поступление валюты в страну, являясь своеобразными «точками роста» нигерийского сельскохозяйственного экспорта в целом. Значительного увеличения экспортных поставок нигерийского кешью удалось достичь прежде всего благодаря **улучшению технического оснащения и новому способу упаковки**, т.е. без существенного изменения объемов производства, но путем более качественной переработки и упаковки продукции.

#### Справочно:

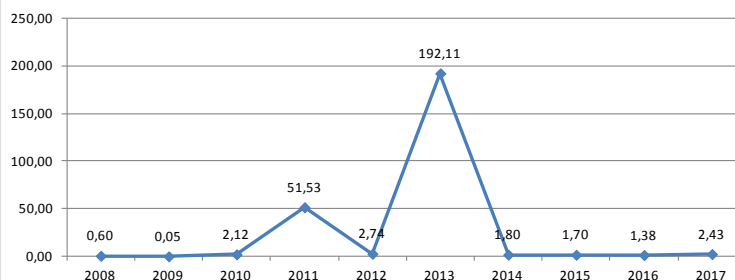
Ежегодные объемы производства кешью в Нигерии находятся на уровне около 220 тыс. тонн, какао-бобы производятся в объемах более 300 тыс. тонн.

Несомненно, Нигерия имеет значительный потенциал в области производства растениеводческой продукции, однако необходимо отметить, что время от времени во внешнеторговой статистике фиксируются относительно крупные импортные поставки в Нигерию и овощной продукции, и орехов, и фруктов. В первую очередь, это можно объяснить тем, что часть потребителей Нигерии — как правило, наиболее состоятельная часть общества — предпочитают импортную продукцию и для них

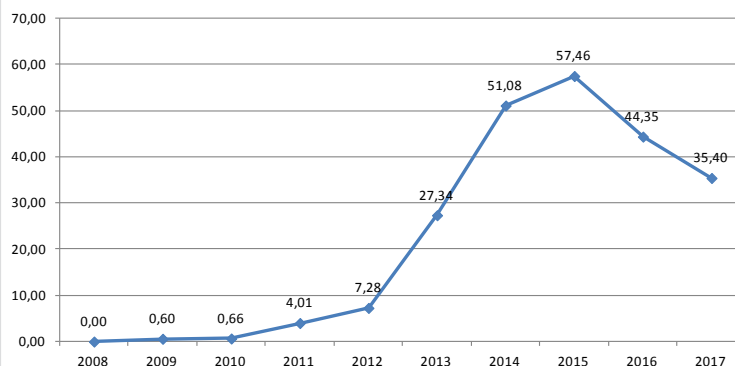
**Импорт овощей замороженных (позиция "0710") в Нигерию, млн долл. США**



**Импорт орехов прочих (позиция "0802") в Нигерию, млн долл. США**



**Импорт свежих яблок, груш, айвы (позиция "0808") в Нигерию, млн долл. США**



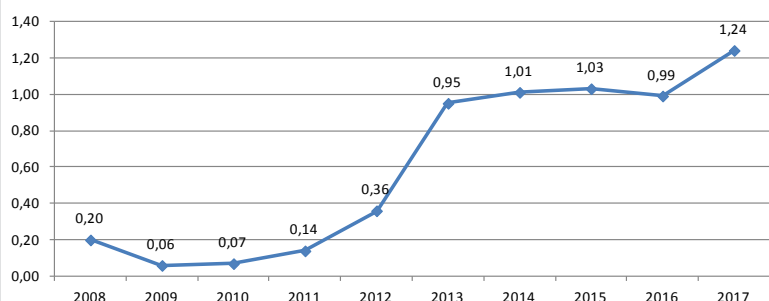


**made in  
BELARUS**

**НИГЕРИЯ**

КЛЮЧЕВЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ

**Импорт картофеля (позиция "0701") в Нигерию,  
млн долл. США**



цена не имеет принципиального значения. В данной связи наличие таких «пиковых» поставок в импорте Нигерии могут служить определенным сигналом для потенциальных белорусских экспортеров, поскольку такие резкие перепады в объемах поставок в условиях Нигерии отражают скрытый потенциал рынка, который при более благоприятных условиях мог бы иметь более стабильный характер.

Код	Позиция	Экспорт Беларуси, млн долл. США (2017)		Импорт Нигерии, млн долл. США, (2017)	Доля экспорта Беларуси в общем импорте Нигерии, % (2017)	ТОП стран-поставщиков продукции в Нигерию (2013-2017 гг.)	Потенциал позиции Нигерии (макс. значение за 2013-2017 гг.), млн.долл. США
		В Нигерию	Весь экспорт				
0701	Картофель	0	65,68	1,24	0,00	Великобритания, Китай, Франция, ЮАР, Бельгия, Германия, Нидерланды, Таиланд, Бразилия, Маврикий, Камбоджа, Индия	<b>1,24</b>
0709	Овощи прочие	0	62,12	4,43	0,00	Китай, Великобритания, Египет, Нидерланды, Эфиопия, ОАЭ, Индия, Франция, Германия, ЮАР, США	<b>6,53</b>
0710	Овощи замороженные	0	23,94	2,86	0,00	Нидерланды, Бельгия, ЮАР, Китай, Великобритания, Таиланд, Франция, Германия, ОАЭ, США, Ливан, Италия, Новая Зеландия, Бразилия, Индия	<b>85,35</b>
0712	Овощи сушеные	0	1,1	4,08	0,00	Индия, Китай, Германия, Швейцария, Египет, ЮАР, Польша, США, Италия	<b>4,37</b>
0802	Орехи прочие	0	0,95	2,43	0,00	Гана, Нигер, Марокко, Китай, ЮАР, ОАЭ	<b>192,11</b>
0804	Финики, инжир, ананасы, авокадо, гуайява, манго свежие или сушеные	0	1,97	2,47	0,00	Марокко, Нигер, Китай, ЮАР, ОАЭ, Израиль, Саудовская Аравия, Великобритания, Камерун, Италия	<b>6,63</b>
0805	Цитрусовые плоды	0	2,49	1,07	0,00	ЮАР, Бельгия, Израиль, Германия, Китай, Египет, Италия, Маврикий	<b>3,05</b>



**made in  
BELARUS**

**НИГЕРИЯ**

КЛЮЧЕВЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ

Код	Позиция	Экспорт Беларуси, млн долл. США (2017)		Импорт Нигерии, млн долл. США, (2017)	Доля экспорта Беларуси в общем импорте Нигерии, % (2017)	ТОП стран- поставщиков продукции в Нигерию (2013-2017 гг.)	Потенциал позиции Нигерии (макс. значение за 2013-2017 гг.), млн.долл. США
		В Нигерию	Весь экспорт				
0806	Виноград, свежий или сушеный	0	1,5	2,12	0,00	ЮАР, Маврикий, Италия, Израиль, Египет, Испания, Чили, Бенин, Индия, Марокко, Перу, Китай	<b>3,51</b>
0808	Яблоки, груши и айва, свежие	0	66,4	35,4	0,00	ЮАР, США, Маврикий, Испания, Италия, Турция, Польша, Чили, Франция, Китай, Камерун, Индия	<b>57,46</b>
0901	Кофе	0	1,17	2,49	0,00	Филиппины, ЮАР, Китай, Италия, Индия, Великобритания, Южная Корея, Малайзия, Ливан, США, Кения, Польша, ОАЭ	<b>4,48</b>
0902	Чай	0	0,32	34,02	0,00	Кения, Великобритания, Китай, Шри-Ланка, Индия, Испания, ОАЭ, США, Вьетнам, ЮАР, Франция, Танзания, Малайзия, Германия, Польша	<b>42,41</b>
0910	Имбирь, шафран, куркума, чабрец, лавровый лист, прочие пряности	0	0,14	7,34	0,00	Индия, Франция, Китай, Марокко, ЮАР, Великобритания, США, Германия, Польша, Малайзия, ОАЭ, Болгария, Нигер	<b>13,65</b>
1001	Пшеница	0	0,18	1240,61	0,00	США, Канада, Россия, Австралия, Германия, Польша, Литва, Аргентина, Украина, Швейцария, Латвия, Румыния, Мексика, Китай, Франция	<b>1674,73</b>
1003	Ячмень	0	0,12	10,31	0,00	Китай, Швеция, Бельгия, Великобритания, Марокко, Испания, Индия, США	<b>10,31</b>
1005	Кукуруза	0	0,04	154,32	0,00	Аргентина, США, Кипр, Уругвай, Украина, Бразилия, ЮАР, Китай, Сингапур, Турция, Россия, Великобритания	<b>154,32</b>
1006	Рис	0	0,06	3	0,00	Таиланд, Индия, Китай, Бразилия, Малайзия, Великобритания, ЮАР, Япония, Вьетнам, Южная Корея	<b>640,84</b>


**made in  
BELARUS**
**НИГЕРИЯ**
**КЛЮЧЕВЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ**

Код	Позиция	Экспорт Беларуси, млн долл. США (2017)		Импорт Нигерии, млн долл. США, (2017)	Доля экспорта Беларуси в общем импорте Нигерии, % (2017)	ТОП стран- поставщиков продукции в Нигерию (2013-2017 гг.)	Потенциал позиции Нигерии (макс. значение за 2013-2017 гг.), млн.долл. США
		В Нигерию	Весь экспорт				
1008	Гречиха, просо и прочие зерновые злаки	0	0,06	15,23	0,00	Китай, Великобритания, Индия, США, Таиланд, Турция, Франция, ОАЭ	<b>15,23</b>
1207	Семена и плоды прочих масличных культур	0	0,31	1,43	0,00	Чад, Камерун, Китай, Япония, Малайзия, Бенин, Буркина- Фасо, Индия, Гана, Испания, Вьетнам	<b>94,49</b>
1209	Семена для посева	0	1,66	4,57	0,00	Франция, Индонезия, Бенин, Нидерланды, ЮАР, Италия, ОАЭ, Малайзия, Турция, Гана, Сингапур, Мексика, Китай	<b>5,51</b>
1211	Растения используемые в парфюмерии или фармации	0	1,57	1,29	0,00	Китай, ЮАР, Сингапур, Вьетнам, Бразилия, Марокко, Индия, Индонезия, США, Великобритания	<b>1,35</b>
1213	Солома и мякина зерновых	0	0,19	1,26	0,00	Китай, Нидерланды	<b>1,26</b>
1301	Шеллак и смолы природные	0	0,13	7,98	0,00	Индия, Китай, ЮАР, Египет, Сингапур, Италия, Дания, Южная Корея, Чад, ОАЭ, Великобритания, Германия, США	<b>9,43</b>
1302	Соки и экстракты растительные	0	1,22	13,18	0,00	Великобритания, Бельгия, Бразилия, Германия, США, Индия, Китай, Свазиленд, Ирландия, Филиппины, Дания, Франция, Нидерланды, Швейцария	<b>21,38</b>
1404	Материалы растительного происхождения прочие	0	0,1	0,71	0,00	Камерун, Китай, Италия, США, ОАЭ, Индия, Буркина-Фасо	<b>0,71</b>

## Животноводство

Животноводство в Нигерии является традиционной отраслью — практически все мелкие хозяйства содержат животных и птицу, однако имеются сложности с подсчетом поголовья — по разным оценкам, в 2013–2014 гг. в стране насчитывалось до 20 млн голов крупного рогатого скота, 22 млн овец и 7 млн свиней, более 200 млн голов птицы. При этом необходимо отметить, что разведение относительно крупных животных (верблюды, козы, овцы, КРС, лошади, ослы, свиньи) на значительной территории страны сдерживается неустойчивой кормовой базой, нехваткой воды, а также различными болезнями, в том числе переносимыми насекомыми (муха цеце).



**made in  
BELARUS**

**НИГЕРИЯ**

КЛЮЧЕВЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ

### Справочно:

Муха цеце — кровососущее насекомое, обитает в основном в экваториальной и субэкваториальной Африке и является переносчиком трипаносомозов («сонная болезнь» и др.). Ряд современных исследователей считают, что наличие большого количества мух цеце фактически спасло большую часть Африки от перевыпаса и эрозии почв, обычно вызываемой крупным рогатым скотом, и помогло сохранить относительно нетронутые человеком районы обитания крупных диких животных. В настоящее время ареал распространения мухи цеце в Нигерии сократился, как результат ранее проводимых мероприятий по борьбе с этим насекомым, так и из-за возросшей антропогенной нагрузки на природу.

В условиях жаркого климата и нерегулярного питания (например, в периоды засухи) животные, как правило, отличаются малым весом. Например, средний убойный вес коровы в Нигерии — всего около 250–270 кг. Правительство Нигерии при поддержке международных организаций постоянно разрабатывает и запускает различные программы, направленные на повышение продуктивности данного сектора — идет внедрение новых высокопродуктивных пород, проводится систематическое обучение групп фермеров новейшим методам производства, финансируются ветеринарные мероприятия (искусственное осеменение, вакцинация, лечение), распределяются партии кормов, внедряются схемы страхования и финансовой поддержки, целевого микрофинансирования и т.п. Тем не менее, до настоящего времени результативность такой работы остается низкой, отмечаются лишь кратковременные «точечные» улучшения в районах реализации конкретных проектов, без их системного распространения на всю территорию страны.

## Мясо, мясопродукты, рыба и морепродукты

Общие объемы производства мяса (включая прочее мясо) в Нигерии — 1 385 тыс. тонн эквивалента убойного веса (по оценкам ФАО 2017 года). Потребление находится на уровне 1 389 тыс. тонн (т.е. в пересчете на душу населения составляет около 7,3 кг в год). При этом следует учитывать, что точной учет производства и потребления мяса в стране на данном этапе не ведется, имеются лишь общие оценки.

Учитывая близость к морю и наличие крупных рек и озер (о. Чад), в стране развито рыбоводство — объемы улова составляют около 0,7 млн тонн в год (2015–2016), производство аквакультур 0,3 млн тонн в год (2015–2016).

Стремясь поддержать отечественных производителей, государство запретило ввоз в страну отдельных товарных позиций по мясу, что привело к падению импорта до нулевых значений (говядина, свинина, баранина, птица и другие товары из списка запретов на импорт (Import Prohibition List) Таможенной службы Нигерии (такие товарные позиции, как правило, не включались в таблицу в данном исследовании). Тем не менее, имеют место исключительные случаи импортных поставок (например, поставки замороженной говядины в 2016–2017 гг.).

Также в последние годы в Нигерии отмечается снижение импорта рыбной продукции, причем экспортные поставки из Нигерии по данным позициям практически отсутствуют. В условиях быстрого роста



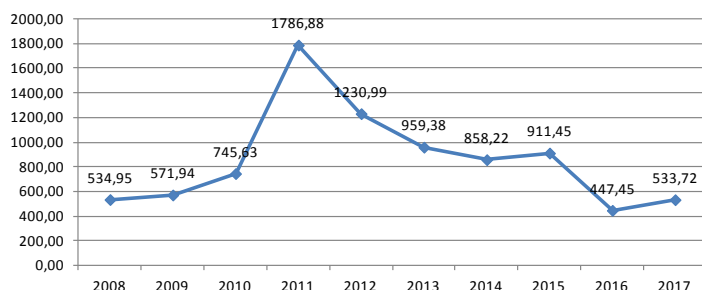


**made in  
BELARUS**

## НИГЕРИЯ

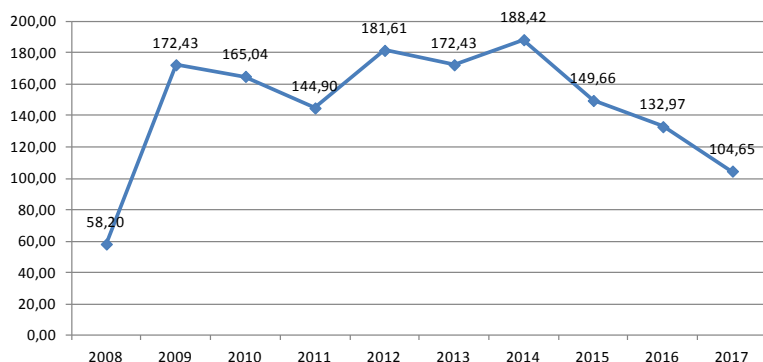
### КЛЮЧЕВЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ

**Импорт рыбы мороженой (позиция "0303")  
в Нигерию, млн долл. США**



населения страны и относительно медленного увеличения внутреннего производства рыбы это означает, что на рынке складывается определенный дефицит (потребительские вкусы и привычки не изменились, снижение потребления происходит по другим причинам), который при более благоприятных условиях (повышение доходов населения, упрощение импортных процедур и т.п.) может привести к резкому росту объемов импорта.

**Импорт переработанной рыбы  
(позиция "0305") в Нигерию, млн долл. США**



Код	Позиция	Экспорт Беларуси, млн долл. США (2017)		Импорт Нигерии, млн долл. США, (2017)	Доля экспорта Беларуси в общем импорте Нигерии, % (2017)	ТОП стран-поставщиков продукции в Нигерию (2013-2017 гг.)	Потенциал позиции Нигерии (макс. значение за 2013-2017 гг.), млн.долл. США
		В Нигерию	Весь экспорт				
0202	Говядина замороженная	0	147,31	0,57	0,00	США, ЮАР, Люксембург	<b>0,57</b>
0301	Живая рыба	0	1,36	0,62	0,00	Аргентина, Нидерланды, Уругвай, Ирландия, Бельгия, Новая Зеландия, Исландия, Китай, Сенегал, Вьетнам	<b>3,64</b>
0302	Рыба свежая или охлажденная	0	0,47	47,87	0,00	Нидерланды, Мавритания, Панама, Чили, Ирландия, Фарерские о-ва, Норвегия, Китай, Уругвай, Россия, Япония, США, Великобритания	<b>153,46</b>



**made in  
BELARUS**

**НИГЕРИЯ**

КЛЮЧЕВЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ

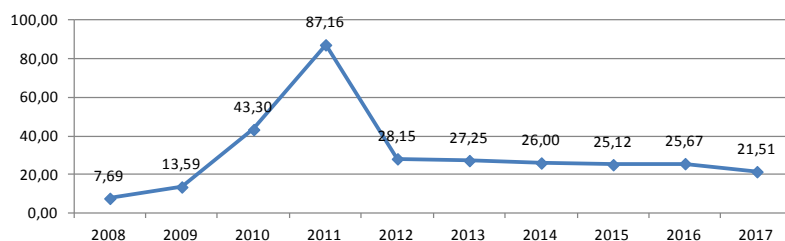
Код	Позиция	Экспорт Беларуси, млн долл. США (2017)		Импорт Нигерии, млн долл. США, (2017)	Доля экспорта Беларуси в общем импорте Нигерии, % (2017)	ТОП стран-поставщиков продукции в Нигерию (2013-2017 гг.)	Потенциал позиции Нигерии (макс. значение за 2013-2017 гг.), млн.долл. США
		В Нигерию	Весь экспорт				
0303	Рыба мороженая	0	10,92	533,72	0,00	Нидерланды, Чили, Фарерские о-ва, Китай, Ирландия, Мавритания, Великобритания, Россия, Норвегия, ОАЭ, Марокко, Япония	<b>959,38</b>
0304	Филе рыбное и прочее мясо рыбы (включая фарш)	0	0,07	1,14	0,00	Нидерланды, ЮАР, Вьетнам, Германия, Китай, Италия, Таиланд	1,14
0305	Рыба сушеная, соленая, копченая, переработанная другим способом	0	120,33	104,65	0,00	Исландия, Норвегия, Великобритания, Фарерские о-ва, Китай, Россия, Канада, Дания, Нидерланды, Таиланд, США	<b>188,42</b>
0306	Ракообразные	0	0	1,2	0,00	Норвегия, Мавритания, Китай, ЮАР, Вьетнам	<b>7,71</b>

## Продукция для кормления животных

Развивая собственный сектор животноводства, Нигерия полагается прежде всего на внутренние источники кормов. Малые размеры земельных участков фермеров не позволяют обеспечивать кормами всю имеющуюся живность, поэтому в Нигерии широко практикуется свободный выпас животных. В качестве дополнительного питания животных очень редко используются концентрированные корма.

Собственное производство концентрированных кормов для различных видов животных и рыбы в Нигерии находится в стадии становления — имеются отдельные заводы, но отсутствует единая целостная система производства кормов, производство работает не на полную мощность. Не последнюю роль в этом играют проблемы логистики — для создания крупных эффективных производств необходимо обеспечить регулярное поступление сырья с большой территории и распределение готовой продукции по конечным потребителям. В настоящее, по оценкам экспертов, только транспортные расходы добавляют 25–30% и более к начальной цене продукции, не считая комиссий многочисленным посредникам, что делает конечный продукт недоступным для широких масс сельхозпроизводителей и, в свою очередь, без постоянной государственной поддержки ведет к сворачиванию производства.

**Импорт муки и гранул из мясных продуктов и рыбы (позиция "2301") в Нигерию, млн долл. США**



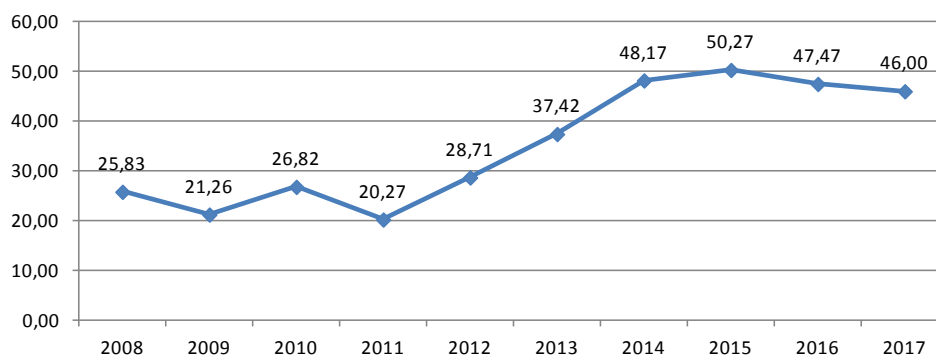


**made in  
BELARUS**

**НИГЕРИЯ**

КЛЮЧЕВЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ

**Импорт продуктов для кормления животных  
(позиция "2309") в Нигерию, млн долл. США**



Код	Позиция	Экспорт Беларуси, млн долл. США (2017)		Импорт Нигерии, млн долл. США, (2017)	Доля экспорта Беларуси в общем импорте Нигерии, % (2017)	ТОП стран-поставщиков продукции в Нигерию (2013-2017 гг.)	Потенциал позиции Нигерии (макс. значение за 2013-2017 гг.), млн.долл. США
		В Нигерию	Весь экспорт				
2301	Мука и гранулы из мяса, мясных субпродуктов и рыбы	0	13,83	21,51	0,00	Нидерланды, Дания, Бельгия, Гана, США, ЮАР, Польша, Мавритания, Испания, Китай, Франция, Великобритания, Израиль, Индия, Бразилия	<b>27,25</b>
2304	Отходы, полученные при извлечении соевого масла	0	9,25	0,55	0,00	Китай, Аргентина, США, Индия	<b>30,3</b>
2308	Растительные отходы прочие	0	0,19	5,87	0,00	Бразилия, Бельгия, Италия, Индонезия, Чад, США	<b>5,87</b>
2309	Продукты для кормления животных	0	20,59	46	0,00	Нидерланды, Германия, Великобритания, Бельгия, Польша, Китай, Индия, ЮАР, Гана, США, Израиль, Бразилия, Дания, Франция, Италия	<b>50,27</b>

## Другая продукция животного происхождения

Импорт в Нигерию других видов продукции животного происхождения, по которым у Республики Беларусь имеется определенный экспортный потенциал, в последние годы носил неустойчивый характер. В частности, под запрет попал импорт яиц птицы (кроме инкубационного яйца), что, несомненно, явилось серьезным сдерживающим фактором. Дополнительно можно отметить, что к настоящему



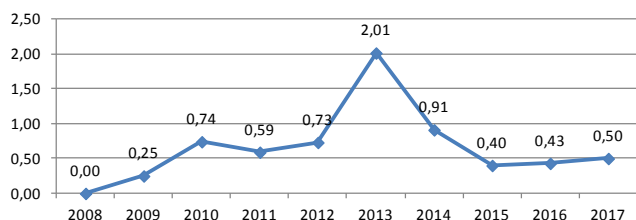


**made in  
BELARUS**

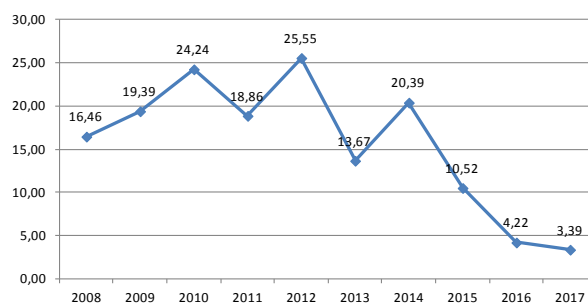
## НИГЕРИЯ

### КЛЮЧЕВЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ

**Импорт яиц (позиция "0407")  
в Нигерию, млн долл. США**



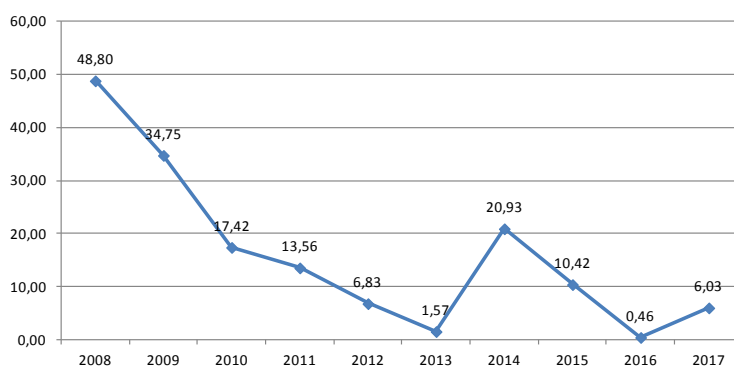
**Импорт готовой или консервированной  
рыбы, икры (позиция "1604") в Нигерию,  
млн долл. США**



времени рынок импорта инкубационного яйца в Нигерии фактически поделен между небольшим количеством поставщиков из ЮАР, США и ряда стран Европейского союза и демонстрирует относительную стабильность, что косвенно свидетельствует об отсутствии бурного роста отрасли птицеводства (собственное производство инкубационного яйца в Нигерии по объективным причинам практически не развито).

В целом, можно констатировать, что поставленная Правительством Нигерии краткосрочная задача по ограничению импорта продукции животноводства в страну к настоящему времени достигнута. В долгосрочной же перспективе, если внутреннее производство в стране не компенсирует падение объемов потребления, следует ожидать включения иных механизмов регуляции рынка (т.е. либо Правительство Нигерии будет вынуждено под давлением бизнеса и общественности отменить ограничение импорта, либо разработает и запустит новую программу поддержки отдельных категорий сельхозпроизводителей и/или отдельных групп отечественных потребителей).

**Импорт прочих продуктов животного  
происхождения (позиция "0511") в Нигерию,  
млн долл. США**



Код	Позиция	Экспорт Беларуси, млн долл. США (2017)		Импорт Нигерии, млн долл. США, (2017)	Доля экспорта Беларуси в общем импорте Нигерии, % (2017)	ТОП стран- поставщиков продукции в Нигерию (2013-2017 гг.)	Потенциал позиции Нигерии (макс. значение за 2013-2017 гг.), млн.долл. США
		В Нигерию	Весь экспорт				
0407	Яйца	0	35,15	0,5	0,00	ЮАР, США, Нидерланды, Великобритания, Франция, Маврикий, Бельгия	<b>2,01</b>



**made in  
BELARUS**

**НИГЕРИЯ**

КЛЮЧЕВЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ

Код	Позиция	Экспорт Беларуси, млн долл. США (2017)		Импорт Нигерии, млн долл. США, (2017)	Доля экспорта Беларуси в общем импорте Нигерии, % (2017)	ТОП стран-поставщиков продукции в Нигерию (2013-2017 гг.)	Потенциал позиции Нигерии (макс. значение за 2013-2017 гг.), млн.долл. США
		В Нигерию	Весь экспорт				
0511	Продукты животного происхождения прочие	0,01	2,47	6,03	0,17	Норвегия, Бразилия, Китай, Судан, Великобритания, Германия, США, Бельгия, Латвия, Литва, Марокко, Канада, Исландия	<b>20,93</b>
1604	Готовая или консервированная рыба, икра	0	162,58	3,39	0,00	Китай, Вьетнам, Нидерланды, Марокко, ЮАР, Таиланд, Ливан, Австрия, Индия, Маврикий, Индонезия, Великобритания, ОАЭ	<b>20,39</b>

## Список компаний

### Производство сельскохозяйственной продукции

«Flour Mills of Nigeria» Plc. (FMN), г. Лагос  
[www.fmnplc.com](http://www.fmnplc.com)

Тел.: +234 705 689 1000

Факс: +234 705 689 2000

E-mail: [contactus@fmnplc.com](mailto:contactus@fmnplc.com)

Крупная группа компаний, в состав входят производители сельскохозяйственной продукции («Kaboji Farms» Ltd., «Agro Allied Farms Sunti» Ltd.), поставщики продукции птицеводства («Best Chickens» Ltd., «Premier Poultry Processors» Ltd.), кормов для животных («Premier Feed Mills Company» Ltd.) и удобрений («Golden Fertilizer Company» Ltd.).

Olam International

[www.olamgroup.com](http://www.olamgroup.com)

Тел.: +234 1 905 5555

E-mail: [nigeria@olamnet.com](mailto:nigeria@olamnet.com)

Международная группа агропромышленных предприятий, в состав входят производители продукции птицеводства и кормов для животных («Olam Hatcheries» Ltd.), сельскохозяйственной продукции («Cocoa— Olam Nigeria» Ltd., CRS & Farming Initiatives), мукомольное производство и производство макаронных изделий («Crown Flour

Mills» Ltd.), производство кондитерских изделий («OK Foods» Ltd.), молочной продукции и напитков («Ranona Nigeria» Ltd.), продуктов питания («Caraway Foods International (Nigeria)» Ltd.).

«Tropical General Investments (TGI) Group»

[www.clicktgi.net](http://www.clicktgi.net)

Тел.: контактная форма на веб-странице

E-mail: [webmaster@clicktgi.net](mailto:webmaster@clicktgi.net).

Крупная группа компаний, в состав входят производители сельскохозяйственной продукции, продукции птицеводства и рыболовства, поставщики сельскохозяйственного оборудования и агрохимикатов («ORC Fishing and Food Processing» Ltd., «West African Cotton Company» Ltd., «CHI Farms» Ltd., «Ajanla Farms Ltd. [www.ajanlafarm.com](http://www.ajanlafarm.com)).

«Folawiyo Farms» Ltd., г.Лагос

[www.yinkafolawiyogroup.com](http://www.yinkafolawiyogroup.com)

Тел.: + 234 1 2805432

Факс: + 234 1 4600687

E-mail: [info@yinkafolawiyo.com](mailto:info@yinkafolawiyo.com)

Производство сельскохозяйственной продукции (кукурузы, ананасов, маниока) и продукции птицеводства. Входит в состав группы компаний «Yinka Folawiyo Group».



**made in  
BELARUS**

## НИГЕРИЯ

### КЛЮЧЕВЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ

«Niyya-Farm Group» Ltd. (NFGL), г. Кадуна

[www.niyyagroup.com](http://www.niyyagroup.com)

[www.farmpridenatural.com.ng](http://www.farmpridenatural.com.ng)

Тел.: +234 701 818 5009

E-mail: [contact@farmpridenatural.com.ng](mailto:contact@farmpridenatural.com.ng)

*Переработка сельскохозяйственной продукции, производство молочной продукции и соков.*

«El Probitas» Ltd., г. Пампо

[www.elprobitasfarms.com](http://www.elprobitasfarms.com)

Тел.: +234 80 5514 9155

Факс: +234 80 3300 8319

E-mail: [info@elprobitasfarms.com](mailto:info@elprobitasfarms.com)

*Производство сельскохозяйственной продукции (кукурузы, соевых бобов, маниоки и кешью) и продукции птицеводства, поставки сельскохозяйственного оборудования.*

«Cikason West Africa» Ltd., г. Лагос

[www.cikason.com](http://www.cikason.com)

Тел.: +234 803 384 6632

Факс: +234 708 670 1001

E-mail: [info@cikasongroup.com.ng](mailto:info@cikasongroup.com.ng)

*Переработка сельскохозяйственной продукции, импортные и экспортные операции, логистические услуги. Входит в состав группы компаний «Cikason Group».*

«Daisa Foods Packaging Company» Ltd., г. Кацина

[www.daisafoods.com](http://www.daisafoods.com)

E-mail: [info@daisafoods.com](mailto:info@daisafoods.com)

*Переработка сельскохозяйственной продукции.*

«Niji Farms and Allied Services» Ltd., г. Каджола

[www.farms.nijigroup.com](http://www.farms.nijigroup.com)

Тел.: +234 803 706 6261

Факс: +234 1774 3152

E-mail: [info@nijigroup.com](mailto:info@nijigroup.com)

*Производство и переработка сельскохозяйственной продукции (маниоки, ямса). Дочерняя компания — «Niji Foods» Ltd., входят в состав группы компаний Niji Group ([www.nijigroup.com](http://www.nijigroup.com)).*

«Caronc Farms» Ltd., г. Икеджа

[www.caroncgroup.com](http://www.caroncgroup.com)

Тел.: +234 703 289 1984

E-mail: [info@caroncgroup.com](mailto:info@caroncgroup.com)

*Производство сельскохозяйственной продукции, выращивание аквакультур, входит в состав группы компаний «Caronc Holdings» Ltd.*

«Zartech» Ltd., г. Ибадан

[www.zartechltd.com](http://www.zartechltd.com)

Тел.: +234 807 561 0000

E-mail: [info@zartechltd.com](mailto:info@zartechltd.com)

*Производство продукции птицеводства и животноводства. Входит в состав группы компаний «Zard Group».*

«Morgan Integrated Farms» Ltd., г. Исиокпо

[www.morganintegratedfarmsltd.org](http://www.morganintegratedfarmsltd.org)

Тел.: +234 814 438 8843

E-mail: [info@morganintegratedfarmsltd.org](mailto:info@morganintegratedfarmsltd.org)

*Производство продукции птицеводства и кормов.*

«Grand Cereals» Ltd. (GCL), г. Джос

[www.grandcereals.com](http://www.grandcereals.com)

Тел.: +234 70 0000 0999

E-mail: [info@grandcereals.com](mailto:info@grandcereals.com)

*Производство растительных масел и кормов для животных.*

«Matnad Industries» Ltd., г. Аба

[www.nadiscashew.com](http://www.nadiscashew.com)

Тел.: +234 803-341-7431

E-mail: [sales@nadiscashew.com](mailto:sales@nadiscashew.com)

*Переработка орехов кешью, производство растительных масел, экспортные операции.*

«Wanfa Trading Nig» Ltd., г. Макурди

[www.wanfatrading.com.ng](http://www.wanfatrading.com.ng)

Тел.: +234 803 586 8167

E-mail: [info@wanfatrading.com.ng](mailto:info@wanfatrading.com.ng)

*Переработка и поставка семян кунжута, экспортные операции.*

«J. Udeagbala Holdings» Ltd., г. Абия

[www.judeagbalaholdings.com](http://www.judeagbalaholdings.com)

Тел.: +234 815 267 9191

Факс: +234 703 819 4501

E-mail: [juh@judeagbalaholdings.com](mailto:juh@judeagbalaholdings.com)

*Производство растительных масел, средств защиты растений для сельского хозяйства.*

«Atlantic Shrimpers» Ltd., г. Лагос

[www.primstar.com](http://www.primstar.com)

Тел.: +234 903 000 5335

Факс: +234 903 000 5336

E-mail: [primstar@primstar.com](mailto:primstar@primstar.com)

*Производство и поставки морепродуктов, собственная розничная сеть, экспортные операции.*



Часть страниц в демо-версии каталога недоступна для просмотра.

Зарегистрированные пользователи могут заказать полную версию публикации через личный кабинет.

Дополнительную информацию о проводимых БелТПП  
страновых исследованиях можно получить  
по телефону: +375 17 237 71 86  
или по электронной почте: [sectorved@cci.by](mailto:sectorved@cci.by)





## Дополнительные источники информации о сельском хозяйстве Нигерии

### Ассоциации в области сельского хозяйства

The Poultry Association of Nigeria (PAN)

[www.poultryassociationng.com](http://www.poultryassociationng.com)

*Ассоциация птицеводства Нигерии*

Tilapia Aquaculture Developers  
Association (TADAN)

[www.tadan.org](http://www.tadan.org)

*Ассоциация заводчиков аквакультурной тилапии*

Cocoa Association of Nigeria (CAN)

[www.cancocoa.org](http://www.cancocoa.org)

*Ассоциация какао Нигерии*

Nigeria Cassava Growers Association (NCGA)

[www.ncgaonline.org](http://www.ncgaonline.org)

*Ассоциация производителей маниоки Нигерии*

National Cotton Association  
of Nigeria (NCA)

[www.nacotan.org.ng](http://www.nacotan.org.ng)

*Национальная хлопковая ассоциация Нигерии*

The National Cashew Association  
of Nigeria (NCAN)

[www.ncan.org.ng](http://www.ncan.org.ng)

*Национальная ассоциация  
производителей кешью Нигерии*

Agricultural Machineries  
and Equipment Fabricators Association  
of Nigeria (AMEFAN)

[www.amefan.org](http://www.amefan.org)

*Ассоциация производителей сельскохозяйственной  
техники и оборудования Нигерии*

Fertilizer Producers and Suppliers  
Association of Nigeria (FEPSAN)

[www.fepsannigeria.com](http://www.fepsannigeria.com)

*Ассоциация производителей и  
поставщиков удобрений Нигерии*

Tractors Owners and Hiring Facilities  
Association of Nigeria (TOHFAN)

[www.tohfan.org](http://www.tohfan.org)

*Нигерийская Ассоциация владельцев тракторов  
и оборудования для найма*

### Научно-исследовательские центры

National Agricultural Seed Council

[www.seedcouncil.gov.ng](http://www.seedcouncil.gov.ng)

*Национальный совет  
по сельскохозяйственным  
семенам*

National Root Crops Research Institute (NRCRI)

[www.nrcri.gov.ng](http://www.nrcri.gov.ng)

*Национальный научно-исследовательский  
институт корнеплодов*

Agricultural and Rural Management  
Training Institute (ARMTI)

[www.armti.gov.ng](http://www.armti.gov.ng)

*Сельскохозяйственный институт подготовки  
и управления*

Raw Materials Research  
and Development Council

[www.rmrhc.gov.ng](http://www.rmrhc.gov.ng)

*Совет по развитию и исследованиям  
сырьевых материалов*

Nigerian Stored Products  
Research Institute

[www.nspri-ng.org](http://www.nspri-ng.org)

*Исследовательский институт  
хранения продуктов Нигерии*

Agricultural Research Council  
of Nigeria

[www.arcnigeria.org/arcn/](http://www.arcnigeria.org/arcn/)

*Совет по сельскохозяйственным  
исследованиям Нигерии*



**made in  
BELARUS**

## НИГЕРИЯ

### КЛЮЧЕВЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ

#### The Niji Institute of Sustainable Agriculture (NISA)

[www.nisa.ng](http://www.nisa.ng)

*Институт устойчивого развития сельского хозяйства группы компаний Niji Group (www.nijigroup.com/).*

#### Federal Institute of Industrial Research, Oshodi (FIRO)

[www.firo.org](http://www.firo.org)

*Федеральный институт промышленных исследований в Ошоди (преимущественно проводятся исследования в области технологий переработки сельскохозяйственной продукции)*

#### National Center for Agricultural Mechanization (NCAM)

[www.ncamng.org](http://www.ncamng.org)

*Национальный центр механизации сельского хозяйства (проводит исследовательскую работу в области технологий механизации различных сельскохозяйственных работ и технологий, имеет лицензию на проведение испытаний сельскохозяйственной техники и др.).*

#### National Agricultural Extension and Research Liaison Services (NAERLS)

[www.naerls.gov.ng](http://www.naerls.gov.ng)

*Национальная служба распространения сельскохозяйственных знаний и исследований (разрабатывает и координирует программы обучения, сбора данных, анализа ресурсов в сельском хозяйстве и др.)*

#### Forestry Research Institute of Nigeria

[www.frin.gov.ng](http://www.frin.gov.ng)

*Институт исследований леса Нигерии (подразделение Министерства окружающей среды Нигерии)*

#### National Veterinary Research Institute

[www.nvri.gov.ng](http://www.nvri.gov.ng)

*Национальный институт исследований в области ветеринарии*

#### National Park Service

[www.nigeriaparkservice.org](http://www.nigeriaparkservice.org)

*Система национальных парков Нигерии (практические исследования в области защиты окружающей среды, сохранения биоразнообразия)*

#### Специализированные государственные учреждения (выдача разрешений, контроль отдельных направлений деятельности)

##### National Environmental Standards and Regulations Enforcement Agency (NESREA)

[www.nesrea.gov.ng](http://www.nesrea.gov.ng)

*Национальное агентство по контролю за стандартами окружающей среды и реализации норм (выдает разрешения на соответствие производства нормативам по отходам, выбросам вредных веществ и др.)*

##### National Oil Spill Detection and Response Agency (NOSDRA)

[www.nosdra.gov.ng](http://www.nosdra.gov.ng)

*Национальное агентство по вопросам определения и ликвидации последствий разливов нефти*

##### Environmental Health Officers Registration Council of Nigeria (EHORECON)

[www.ehorecon.gov.ng](http://www.ehorecon.gov.ng)

*Служба регистрации специалистов в области контроля за состоянием окружающей среды (обучение, проверка знаний, ведение реестра)*

##### National Agency for Great Green Wall Programme

[www.ggwnigeria.gov.ng](http://www.ggwnigeria.gov.ng)

*Национальное агентство по реализации программы «Великая зеленая стена» (создание в северных провинциях страны пояса лесопосадок и зеленых насаждений с целью предотвращения опустынивания)*

##### National Biosafety Management Agency

[www.nbma.gov.ng](http://www.nbma.gov.ng)

*Национальное агентство по вопросам биологической безопасности (занимается вопросами контроля применения современных биотехнологий в производстве сельхозпродукции и продуктов питания в Нигерии, в т.ч. выдает разрешения на открытие лабораторий и проведение исследований в Нигерии в сфере биотехнологии).*



**made in  
BELARUS**

## **НИГЕРИЯ**

### КЛЮЧЕВЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ

#### **Профильные информационные порталы**

[www.agronigeria.com.ng](http://www.agronigeria.com.ng)  
(сельское хозяйство)

[www.agrobusinessngr.com](http://www.agrobusinessngr.com)  
(сельское хозяйство)

[www.agriculturenigeria.com](http://www.agriculturenigeria.com)  
(сельское хозяйство)

[www.agronaturenigeria.com](http://www.agronaturenigeria.com)  
(сельское хозяйство, экология)

[www.agribiz.info](http://www.agribiz.info)  
(сельское хозяйство)

[www.nigeriaagribusinessregister.com](http://www.nigeriaagribusinessregister.com)  
(инвестиции в сельское хозяйство Нигерии)

#### **Инновационные цифровые платформы по привлечению средств в развитие сельского хозяйства**

[www.farmcrowdy.com](http://www.farmcrowdy.com)  
[www.thriveagric.com](http://www.thriveagric.com)

#### **Сайты-справочники предприятий и товаров, маркет-плейсы**

[www.businesslist.com.ng](http://www.businesslist.com.ng)  
[www.nigeriagalleria.com](http://www.nigeriagalleria.com)  
[www.finelib.com](http://www.finelib.com)  
[www.vconnect.com](http://www.vconnect.com)  
[www.ngex.com/bd/categories](http://www.ngex.com/bd/categories)  
[www.directory.org.ng/allcategories](http://www.directory.org.ng/allcategories)  
[www.businesses.connectnigeria.com](http://www.businesses.connectnigeria.com)  
[www.www1.businessindex.com.ng](http://www.www1.businessindex.com.ng)  
[www.jiji.ng](http://www.jiji.ng)  
[www.themarketplace.ng](http://www.themarketplace.ng)  
[www.shq.konga.com](http://www.shq.konga.com)  
[www.smemarkethub.com](http://www.smemarkethub.com)  
[www.merchant.dealdehy.com](http://www.merchant.dealdehy.com)  
[www.kara.com.ng](http://www.kara.com.ng)

#### **Частные инициативные группы**

Food Defence Corps (Nigeria)  
[www.fooddefensecorpsnigeria.wordpress.com](http://www.fooddefensecorpsnigeria.wordpress.com)  
*Неправительственная организация по вовлечению и обучению молодежи и фермеров новым техникам ведения сельского хозяйства.*

#### **Федеральные министерства (сельское хозяйство и связанные с ним направления)**

Federal Ministry of Agriculture and  
Rural Development (FMARD)  
[www.fmard.gov.ng](http://www.fmard.gov.ng)  
*Федеральное министерство сельского хозяйства  
и развития сельской местности*

Federal Ministry of Water Resources  
[www.waterresources.gov.ng](http://www.waterresources.gov.ng)  
*Федеральное министерство водных ресурсов*

Federal Ministry of Environment  
[www.environment.gov.ng](http://www.environment.gov.ng)  
*Федеральное министерство окружающей среды*



## Розничные сети Нигерии

Розничная сеть в Нигерии представлена множеством видов объектов торговли, начиная от небольших магазинов в сельской местности с ограниченным набором дешевых товаров, до современных супермаркетов европейского типа, расположенных в крупных городах. Но основной объем торговли приходится на неформальные продажи через открытые рынки и уличных торговцев, по некоторым оценкам — до 70% общего объема торговли товарами в стране.

Общая площадь торговых площадей в Нигерии оценивается примерно в 300 тыс. м<sup>2</sup>, 10 городов имеют хотя бы один крупный современный торговый центр. По состоянию на середину 2017 года в стране насчитывалось 24 крупных торговых объекта. Общий объем розничных продаж в 2017 году оценивался в 109 млрд долл. США. В настоящее время объемы строительства торговых объектов снизились, что вызвано недостаточной наполненностью существующих площадей и пониженным спросом со стороны ключевых арендаторов. Однако в целом прогнозы по дальнейшему развитию рынка положительные, многие розничные ритейлеры планируют дальнейшее развитие своих сетей.

Ситуация в розничной торговле меняется — с одной стороны, государство стремится максимально формализовать товарно-денежные потоки с целью налогообложения, а с другой стороны существенное влияние оказывают крупные иностранных ритейлеры, которые входят или планируют вход на нигерийский рынок (с конца 2005 года несколько известных иностранных игроков обозначили свое присутствие на рынке Нигерии и начали развивать свои розничные сети).

Супермаркеты «Shoptite» ([www.shoptite.com.ng](http://www.shoptite.com.ng)) — крупная сеть из 22 магазинов (присутствует в 12 штатах Нигерии), принадлежащая «Retail Supermarkets Nigeria» Ltd. Является дочерней компанией «Shoptite Holdings» Ltd. (ЮАР) — крупнейшей розничной торговой сети в Африке (представлена в 15 странах), на рынке Нигерии действует с 2005 года.

Супермаркеты «SPAR» ([www.sparnigeria.com](http://www.sparnigeria.com)) — сеть из 10 магазинов (общей площадью около 34 тыс. м<sup>2</sup>) под управлением нигерийской компании «Artee Industries» Ltd., владеющей франшизой нидерландской «SPAR International».

Супермаркеты «CityDIA» — принадлежащие нигерийской компании «First Master Retailers» Ltd. по франшизе испанской «Distribuidora Internacional de Alimentacion» SA (DIA), пока являются единичными, но уже озвучены планы довести количество магазинов до 100 к 2020 году.

Известно о планах французской «Carrefour Group» войти в ближайшее время на рынок Нигерии, став якорным арендатором в строящемся торговом центре Twin Lakes Mall в Ларосе.

Местные нигерийские торговые сети представлены магазинами «Addide» ([www.addide.com](http://www.addide.com)), супермаркетами «PrinceEbeano» и «De Princ» ([www.princeebeano.com](http://www.princeebeano.com)), «Hubmart» ([www.hubmart.com/about-hubmart](http://www.hubmart.com/about-hubmart)), мини-маркетами и супермаркетами «Best Choice» ([www.multi-pro.com/bestchoice.html](http://www.multi-pro.com/bestchoice.html)), «Roban tores» ([www.robanstores.com](http://www.robanstores.com)), «Goodies», «Exclusive», «Everyday» и др., относящимися к более мелким игрокам рынка.

## Особенности ведения бизнеса в Нигерии

### Общие рекомендации

Для успешного установления контактов, проведения переговоров и дальнейшего ведения дел в условиях динамичной экономики Нигерии необходимо учитывать определенные правила и обычаи ведения бизнеса, сложившиеся при одновременном влиянии культур как традиционных этнических групп дан-





ной страны, так и современных транснациональных корпораций с характерным западноевропейским укладом. Лучшая стратегия делового этикета в Нигерии — гибкий подход и готовность к импровизации.

При этом в качестве общих моментов рекомендуется следующее:

1. До визита к нигерийским партнерам необходимо постараться узнать больше информации об их компании. Это поможет понять иерархию компании, оценить механизм принятия решений и стиль ведения бизнеса, наметить нюансы общения с представителями компании. В свою очередь, хорошим тоном будет ненавязчиво предложить нигерийским партнерам для ознакомления подготовленную презентацию о своей компании.
2. Поскольку личные взаимоотношения являются неотъемлемой частью нигерийского бизнеса, важно с самого начала дать ясный сигнал, что вы готовы выстраивать с партнерами уважительные и доброжелательные отношения, обращая особое внимание на личный и социальный аспект. Если встречи кажутся немного неформальными и не сфокусированными на бизнесе, не беспокойтесь — чем больше времени потрачено на построение взаимоотношений, тем лучше. Деловые встречи в Нигерии являются очень социальными событиями, которые могут обеспечить основу для создания прочных межличностных связей. Поэтому, в частности, считается вежливым при встрече поинтересоваться о здоровье и благополучии бизнес-партнера и его семьи.
3. Учитывая, что наиболее эффективными способами взаимодействия и достижения договоренностей являются личные встречи и звонки по телефону, не следует рассчитывать только на переписку по электронной почте.

### **Справочно:**

*Стационарные телефоны в Нигерии не получили широкого распространения, поэтому для нигерийских бизнесменов характерно наличие двух или трех мобильных телефонов различных операторов связи. Кроме того, большинство нигерийцев использует в деловой переписке личные адреса электронной почты (например, Yahoo или Gmail), поэтому эта практика может ввести в заблуждение при оценке коммерческих предложений. Многие нигерийские компании успешно ведут бизнес с минимальным присутствием в Интернете, без собственного веб-сайта и корпоративной электронной почты.*

4. При ведении переговоров в составе делегации с вашей стороны важно не показывать нигерийским коллегам несогласованность позиций, поскольку разногласия в команде могут быть восприняты как серьезные проблемы всего бизнеса. Также не критикуйте членов своей делегации на публике — при необходимости, лучше поговорите с ними наедине.
5. Если планируется работать по заранее составленной повестке дня, то целесообразно направить ее нигерийским партнерам до начала встречи, что позволит им надлежащим образом подготовиться к обсуждению и проконсультироваться с основными заинтересованными сторонами.
6. Во взаимоотношениях с нигерийским бизнесом желательно соблюдать пунктуальность, хотя всегда необходимо оставлять резерв времени на непредвиденные обстоятельства. В частности, учитывая интенсивность дорожного движения в Нигерии, рекомендуется выезжать на встречи заблаговременно. В целом, важно также понимать, что Нигерия живет в достаточно спокойном и неторопливом темпе, даже когда речь идет о ведении бизнеса — поэтому встреча, запланированная на 10 часов утра, вполне может состояться только в 3 часа дня, если вообще будет. В связи с этим рекомендуется быть максимально гибкими, но при этом согласовывать встречи заранее и подтверждать их накануне, интересуясь у партнеров о возможных изменениях.



**made in  
BELARUS**

**НИГЕРИЯ**

КЛЮЧЕВЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ

- Важно учитывать религиозное разнообразие Нигерии. Примерно 50% населения Нигерии исповедуют ислам, до 46% — христианство (протестантство, англиканство, католицизм и баптизм), остальные придерживаются традиционных африканских верований. Христианское население традиционно проживает на юге страны, мусульмане в своем большинстве — на севере.
- В связи с тем, что значительная часть населения Нигерии исповедует ислам, необходимо знать и уважать особенности мусульманских обычаев. Например, старайтесь не использовать левую руку при приеме пищи, а также при передаче людям каких-либо вещей. Помните, что для нигерийских партнеров могут иметь важное значение особенности питания (исключение из рациона алкоголя, свинины, соблюдение поста в период Рамадана и др.), а также иные элементы мусульманской культуры (совершение намаза, особенности общения с женщинами и др.).
- С осторожностью используйте привычный в Европе язык жестов. Например, жест «большой палец вверх» (thumbs up), который в западных обществах обычно означает, что все в порядке, в Нигерии может быть воспринят как оскорбление.
- В деловой среде Нигерии присутствуют различные риски — инфраструктурные, бюрократические, коррупционные. Ваше благоразумие, терпение, находчивость, оптимизм и готовность работать в труднопрогнозируемой обстановке помогут найти приемлемое решение и будут по достоинству оценены нигерийскими партнерами.

## Деловой язык

Несмотря на этническое и языковое разнообразие, официальным деловым языком в Нигерии является английский язык.

## Время работы

Рабочая неделя в Нигерии, как правило, длится с понедельника по пятницу, рабочие часы — с 8.00 до 17.00. Праздничные дни в 2019 и 2020 году представлены ниже:

Праздничные дни	2019	2020
Новый год	1 января	1 января
Великая пятница	19 апреля	10 апреля
Пасхальный понедельник	22 апреля	13 апреля
День труда	1 мая	1 мая
День демократии	29 мая	29 мая
Id el Fitr ( <i>Ураза-Байрам, День разговения</i> )	5 июня	24 мая
Id el Kabir ( <i>Курбан-Байрам, Праздник жертвоприношения</i> )	12 августа	31 июля
День независимости	1 октября	1 октября
Id el Maulud ( <i>Маулид, Праздник по случаю рождения пророка Мухаммада</i> )	10 ноября	29 октября
Рождество Христово	25 декабря	25 декабря
День подарков	26 декабря	26 декабря

\*Даты исламских праздников могут меняться.



## Стиль одежды

Ваш внешний вид косвенно будет показывать ваши деловые намерения. Если вы одеты неформально, это будет говорить о том, что вы настроены несерьезно.

Мужчинам рекомендуется носить темные костюмы и галстуки, женщинам — темные и сдержанные деловые костюмы. Важно помнить, что Нигерия жаркий регион, поэтому убедитесь, что одежда изготовлена из натуральных легких тканей.

## Встреча, приветствие, титулы, вручение визитных карточек

Все приветствия осуществляются стоя. При встрече, как правило, мужчины обмениваются рукопожатиями. Рукопожатие с женщинами также допустимо, однако вы должны подождать, пока женщина первая протянет руку. Необходимо также учитывать особенности мусульманской культуры, где рукопожатия с женщинами запрещены. В данной ситуации безопасным и традиционным приветствием для мужчины будет слегка склонить голову перед женщиной, когда его представляет.

Поскольку в Нигерии почитание старших является важным аспектом культуры, уважительным и приемлемым приветствием старшего (как мужчины, так и женщины) для всех религий и племен Нигерии будет слегка склонить перед ним голову.

Титулы в Нигерии имеют чрезвычайную важность, поэтому к деловым партнерам следуют обращаться по их почетным, академическим или профессиональным званиям, за которыми следуют их фамилии. Называть партнера по имени можно лишь в случае, если вам разрешили это сделать.

Этикет вручения и получения визитных карточек в Нигерии довольно строг. Делать это нужно двумя руками или только правой, а не левой рукой. Не допускается зачеркивать или вписывать какие-либо сведения на ваши визитные карточки, поэтому если информация на визитке изменилась до вашей поездки, целесообразно до вашего отправления в Нигерию заказать новые визитки.

При получении визитных карточек от ваших партнеров обязательно изучите полученную карту перед тем, как убрать ее, так как это считается признаком признательности и уважения.

## Подарки

В Нигерии нет стандартной практики обмена подарками. Однако при получении подарка от нигерийский партнеров важно ответить взаимностью.

## Гендерное равенство

Нигерия в настоящее время остается патриархальным обществом, в котором закреплены традиционные роли мужчины и женщины. Тем не менее, в крупных городах для женщин существует множество возможностей для самореализации: все чаще женщин можно встретить на руководящих должностях как в корпоративной, так и в политической сфере.



**made in  
BELARUS**

**НИГЕРИЯ**

КЛЮЧЕВЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ

Для заметок

Area with horizontal dotted lines for taking notes.

